Betriebswirtschaft & Handel

BLEIB NEUGIERIG.

wifisalzburg.at

WIFI. Wissen
Ist Für Immer.

Erweitern Sie Ihr betriebswirtschaftliches Know-how

Wir bieten eine Vielzahl von Kursen, die sich auf verschiedene Aspekte der Betriebswirtschaft konzentrieren, einschließlich Marketing, Verkauf, Einkauf, Handel und Produktmanagement.

Im Marketing finden Sie Aus- und Weiterbildungen, die sich unter anderem auf digitales Marketing, Social-Media-Marketing, Branding, Market Research und mehr konzentrieren. Der Verkauf beschäftigt sich mit Verkaufstechniken, Kundengewinnung und -bindung sowie Kundenbetreuung.

Einkauf und Logistik umfasst Themen wie Beschaffungsprozess, Verhandlungen mit Lieferanten, Supply-Chain-Management, Lagerwirtschaft und anderen Aspekten. Für den Handel bieten wir Kurse wie zum Beispiel E-Commerce, Vorbereitungskurse auf die Lehrabschlussprüfungen und Ausbildungen zum Shopmanager an.

Schließlich bieten Produktmanagement-Kurse Einblicke in die Produktentwicklung, Markteinführung, Preisgestaltung, Positionierung und vieles mehr.

Impressum

Medieninhaber (Verleger): Wirtschaftsförderungsinstitut der WK Salzburg, Redaktion, für den Inhalt verantwortlich: Petra Beranek MAS, MBA, und Ursula Winter Dipl. Fw., Julius-Raab-Platz 2, A-5027 Salzburg

Druckfehler, Irrtümer und Änderungen vorbehalten.

Gender-Hinweis: Auf das Hinzufügen der jeweiligen weiblichen oder diversen Formulierungen wurde bei geschlechterspezifischen Hinweisen im Sinne der flüssigen Lesbarkeit verzichtet.

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen des WIFI Salzburg. Diese finden Sie unter www.wifisalzburg.at/agb oder auf Seite 42.

ANSPRECHPARTNER:INNEN MARKETING/VERKAUF/EINKAUF/LOGISTIK/RECHT/EXPORT:

Petra Beranek MAS, MBA
Produktmanagerin
T +43 (0)662 8888-423
E pberanek@wifisalzburg.at

Silvia Popetschnig
Assistentin
T +43 (0)662 8888-414
E spopetschnig@wifisalzburg.at

Sabine Lampyka
Assistentin
T +43 (0)662 8888-424
E slampyka@wifisalzburg.at

Niklas Palfinger
Assistent
T +43 (0)662 8888-407
E npalfinger@wifisalzburg.at

ANSPRECHPARTNERINNEN AUSBILDER/HANDEL & VERKAUF/PRODUKTMANAGEMENT:

Ursula Winter, Dipl.Fw.
Produktmanagerin
T +43 (0)662 8888-421
E uwinter@wifisalzburg.at

Daniela Hofer
Assistentin
T +43 (0)662 8888-404
E dhofer@wifisalzburg.at

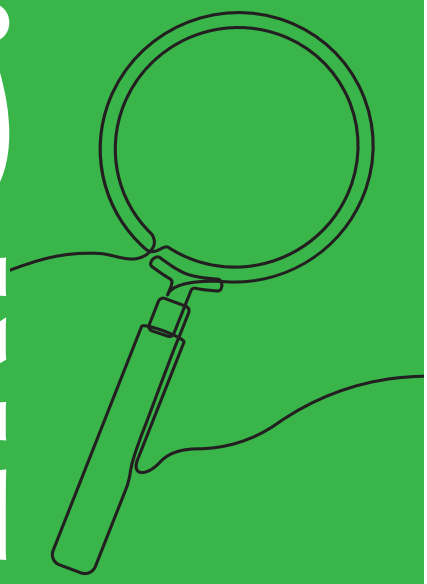
Jasmin Hanus
Assistentin
T +43 (0)662 8888-403
E jhanus@wifisalzburg.at

WIFI Salzburg
Julius-Raab-Platz 2 | A-5027 Salzburg

WIFI. Wissen Ist Für Immer.

BLEIB NEUGIERIG.

Infos & Anmeldung: wifisalzburg.at



Betriebswirtschaft & Handel

4 Marketing
5 Verkauf
8 Einkauf
9 Logistik
10 Recht
11 Export, Außenhandel

Ausbilder-Training

13 Ausbilder-Training mit Fachgespräch
16 Ausbilderakademie

Handel & Verkauf

20 Verkauf, Vertrieb und E-Commerce
23 Professionelles Produkt-Management
27 Vorbereitung auf die Lehrabschlussprüfung
30 Letzter Schliff zur Lehrabschlussprüfung
33 Lebensmittelhygiene
34 Skibindungsmontage
35 Bootfitting
37 Running Academy
38 Outdoor Academy
39 Tierhaltung und Tierschutz
41 Pflanzenschutzmittel

Marketing mit Praxisblick

Ihr Nutzen:

- Sie schaffen ein individuelles Marketing-Mindset.
- Sie erhalten Kenntnisse über strukturierte Kundenkontakte auf allen Ebenen.
- Sie können zeitgemäße Marketingmaßnahmen und deren Umsetzung effizient planen.

Inhalte:

Wer Kunden- und Serviceorientierung ernst nimmt, muss an relevanten Kontaktpunkten (Touchpoints) den Einsatz kompetenter Mitarbeiter sicherstellen. Kenntnisse der grundlegenden Marketinginstrumente sowie speziell auch der aktuellen Online-Marketingvarianten gelten daher als wichtige Voraussetzungen für eine erfolgreiche Marktbearbeitung. In diesem Seminar steht Praxis- und damit umsetzungsorientiertes Marketing Know-How im Vordergrund. - Aktuelle Marketing-Trends - Erfolgreiches Marketing mit kleinen Budgets - Finden und gefunden werden - klarer Fokus auf Zielgruppen und Personas - 4 P´s im Marketing kennen und verstehen - Grundlegende Marketing-Aktivitäten planen und umsetzen - Social-Media-Optionen

Zielgruppe:

Assistenz- sowie Nachwuchskräfte und Quereinsteiger im Marketing- und Vertriebsbereich, Fachkräfte aus Abteilungen mit Überschneidungen aus dem Marketingbereich.

Seminarleiter:

Dr. Rudolf Schaffer, Salzburg

Ihre Investition:

EUR 405,–

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	1600601K	16.10.23 - 17.10.23	Mo, Di 9.00-17.00
Salzburg	1600602K	04.03.24 - 05.03.24	Mo, Di 9.00-17.00

Wir bieten im Marketing und Verkauf auch eine Vielzahl an Onlinelehrgängen an.
Nähere Informationen dazu finden Sie unter **www.wifi-salzburg.at/onlinelehrgang.**

Key Account und Partner Management, Diplomlehrgang

Ihr Nutzen:
Sie erfahren, wie Sie durch modernes Key Account und Partnermanagement Ihre Verkaufsergebnisse auf ein neues Level bringen können.

Inhalte:
- Strategische Grundlagen des Key Account und Partnermanagements
- Kundenbedürfnisse und Markttrends richtig analysieren
- Kundensegmentierung
- Identifikation und Umgang mit Schlüsselkunden
- Eigene Positionierung am Markt
- Kundenspezifische Kommunikation
- Das richtige CRM-System
- Routenplanung und strategische Kundenbetreuung
- Ressourcenplanung
- Modernes Beziehungsmanagement
- Konfliktmanagement und Einwandbehandlung
- Verhandlungen erfolgreich führen
- Digitalisierung im Key Account Management
- Richtiger Technologieeinsatz und Prozessautomatisierung
- Strategisches Monitoring
- Best Practices im Key Account- und Partner Management

Ablauf: Bei diesem Lehrgang findet nach jeweils 4 Präsenztagen eine Online-Abendsession statt, bei der noch einmal aus der Praxis entstandene konkrete Fragen bearbeitet werden können.

Abschluss: Die Abschlussprüfung findet am 30.11.2023 statt. Nach positiver Absolvierung erhalten die Teilnehmer ein Zeugnis und Diplom.

Zielgruppe:
Personen aus dem Innen- oder Außendienst, Salesmanager oder Partnermanager, die für die Betreuung des Key Account oder Partnermanagement zuständig oder Key Account im Unternehmen einführen möchten.

Seminarleiter:
Kevin Englbrecht MSc

Dauer:
72 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 1.650,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	1620001K	04./05.10.23, 11./12.10.23	9.00-17.00 Uhr
		17.10.23	17.00-21.00 Uhr Online-Session
		24./25.10.23, 8./9.11.23	9.00-17.00 Uhr
		14.11.23	17.00-21.00 Uhr Online Session
		30.11.2023	Abschluss-prüfung

Basistraining Verkauf und Vertrieb

Ihr Nutzen:
- Sie erfahren, wie Sie Ihre Verkaufsgespräche kundenzentriert führen
- Sie lernen mit unterschiedlichen Kundentypen professionell und kompetent umzugehen
- Sie steigern Ihre Effizienz und Effektivität in Ihren Verkaufsaktivitäten

Inhalte:
- Chancen und Möglichkeiten im Vertrieb
- Der erste Eindruck
- Mein eigener Auftritt
- Grundlagen der Verkaufspsychologie
- Kaufmotive erkennen
- Präsentationstechniken
- Kundenzentrierte Verkaufskommunikation
- Lead- und Neukundengenerierung
- Gesprächseröffnung und Wecken von Interesse
- Bedarfserkennung
- Einwandbehandlung leicht gemacht
- Kundenbedarfsorientierte Kommunikation
- Effektvolle Demonstrationstechniken
- Erfolgreiches Closing
- Deal gewonnen – und nun?

Zielgruppe:
Quereinsteiger im Vertrieb, Jungverkäufer, sämtliche Vertriebsmitarbeiter im Innen- und Außendienst; jeder, der seine Verkaufsergebnisse steigern möchte.

Seminarleiter:
Kevin Englbrecht MSc

Dauer:
32 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 780,–

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	1632301K	13./14.09.23 u. 27./28.09.23	Mi, Do 9.00-17.00

Verkaufen durch Psychologie und Strategie

Sich mit den neuesten Erkenntnissen aus der Verkaufspsychologie und mit Verkaufsstrategien vertraut zu machen, hilft Ihnen das eigene Verkaufsverhalten zu optimieren. Durch eine gezielte Kundenanalyse können Sie sich besser auf den Kunden einstellen und damit die Kundenpotentiale genauer erkennen und besser ausschöpfen. Sie verfeinern damit Ihre Argumentation und verbessern Ihre Überzeugungskraft.

Ihr Nutzen:
- Sie lernen, welche wesentlichen Aufgaben der Verkaufsprozess beinhaltet und wie Sie sich selbst organisieren.
- Sie trainieren Gesprächs- und Argumentationstechniken für eine kundenorientierte und verkaufsaktive Gesprächsführung.
- Sie gewinnen Sicherheit im Umgang mit unterschiedlichen Kundentypen und erfahren, wie Sie sich professionell und kompetent verhalten.
- Sie steigern Ihre Effizienz und Effektivität in Ihren Verkaufsaktivitäten und damit auch die Quote der Verkaufsabschlüsse.

Inhalte:
- Psychologische Erfolgsstrategien des Vertriebs
- Kundenzentrierter Verkauf
- Modernes Kundenmanagement
- Praxis und Psychologie der Verkaufsarbeit
- Grundlagen der Verhaltens- und Verkaufspsychologie
- Einführung in den Verkaufsprozess
- Erfolgreiche Ziel-, Bedarfs- und Wunschanalyse
- Solution Selling
- Positive Gesprächsführung
- Negative Kontaktblocker erkennen und vermeiden
- Verkaufsstarke, abschlussorientierte Gesprächsführung
- Psychologischer Beziehungsaufbau

Zielgruppe:
- Praktiker aus dem Innen- und Außendienst
- Neueinsteiger in den Verkauf
- Sales- und Key Account Manager

Seminarleiter:
Kevin Englbrecht MSc

Dauer:
24 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 580,–

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	1632201K	06./07.09.23 und 19.09.23	Mi, Do 9.00-17.00

Erfolgreich Verkaufen - Service erlebbar machen

Ihr Nutzen:

Sie kennen alle Phasen eines Verkaufsgesprächs und sind in der Gesprächsführung sicher. Indem Sie zum Kunden eine Beziehung aufbauen, festigen Sie die Geschäftsverbindung. Sie bringen - passend zu Ihrem Persönlichkeitstyp - das Verkaufsgespräch zu einem erfolgreichen Abschluss.

Inhalte:

Wahrnehmung und Kommunikation - die Basis des Verkaufserfolges: Mit dem Gesprächspartner in Kontakt kommen, schnell und erfolgreich Beziehung aufbauen - Auf Augenhöhe kommunizieren - Die Wirkung der eigenen Körpersprache kennen, nutzen und intensivieren - Beschwerden und Reklamationen leicht bewältigen - Emotionen im Verkaufsgespräch

Gesprächsführung und Verhandlung - die Umsetzung des Verkaufserfolges: Optimale Gesprächsführung - Der ideale Umgang mit Einwänden - Der erfolgreiche Abschluss - keine Angst mehr „um den letzten Schritt zu tun" - Verdeckte Kaufsignale erkennen und nutzen - Umgang mit Widerständen und „Rabattjägern" - Erstkontakt am Telefon und „Nachtelefonieren" - nachhaltiges Verkaufen - Arbeiten mit Empfehlungsmarketing

Zielgruppe:

Verkaufs-, Vertriebs- und Servicemitarbeiter

Seminarleiter:

Ing. Oliver Schneider

Ihre Investition:

EUR 405,–

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	1600301K	11.10.23 - 12.10.23	Mi, Do 9.00-17.00
Salzburg	1600302K	17.04.24 - 18.04.24	Mi, Do 9.00-17.00

Beschwerde- und Konfliktmanagement im persönlichen Kundengespräch

Ihr Nutzen:

Sie lernen durch das Erkennen von Kundensignalen schwierige Situationen zu entschärfen und den reklamierenden Kunden wieder zu einem positiven Feedbackgeber für Ihr Unternehmen zu gewinnen.

Inhalte:

Schnelles Erkennen negativer Kundensignale - Selbstmanagement bei verbalen und nonverbalen Angriffen - Körpersprachliche Tricks - Wertschätzendes „Evakuieren" von aggressiven Kunden - Lösungs- statt Schuldfrage - Entschuldigung statt „Tut mir leid ..." - Verständnis statt Zugeständnis - Klare Vereinbarungen treffen - Interventionen bei Beleidigungen und Drohungen - Praktische Übungen anhand von Kundensituationen aus der Praxis.

Zielgruppe:

Alle Personen, die Beschwerden behandeln.

Voraussetzung:

Grundkenntnisse in Kommunikations- und Beschwerdeprozessen und den relevanten Techniken.
Erste praktische Erfahrungen in anspruchsvollen Kundensituationen.

Seminarleiter:

Emil Salzeder, München

Ihre Investition:

EUR 205,–

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	1681101K	19.10.23	Do 9.00-17.00
Salzburg	1681102K	25.04.24	Do 9.00-17.00

Lehrgang Einkauf: Ausbildung zum Einkäufer

Die Anforderungen an den modernen Einkauf sind durch steigende Zukaufanteile, neue Technologien, weltweite Beschaffung und zunehmenden Preisdruck bestimmt. Der Weg von der operativen Bestellabwicklung zur strategisch denkenden und handelnden Organisation gewinnt auch in kleinen und mittleren Unternehmen an Bedeutung. Mit dem richtigen Werkzeug sind Sie dafür gerüstet.

Ihr Nutzen:

Sie sparen Zeit und Geld indem Sie den Einkauf strategisch organisieren. Mit der richtigen Verhandlungsführung haben Sie einen klaren Vorsprung. Sie wissen, welche Vorteile das Internetzeitalter bietet. Zeugnis Lehrgang Einkauf zum Nachweis Ihrer Kenntnisse.

Inhalte:

Strategischer Einkauf - Betriebswirtschaftliche Kostenverantwortung - Einkaufscontrolling - SCM - Beschaffungslogistik - Lieferantenmanagement - Rechtsfragen im Einkauf - Einkaufs-Management im Internetzeitalter - Verhandlungsführung.

Zielgruppe:

Personen, die im Einkauf tätig sind und Neueinsteiger.

Abschluss:

Schriftliche Prüfung, Projektarbeit und mündliche Prüfung.
Sie erhalten das WIFI-Zeugnis „Lehrgang Einkauf“.
Der Termin der Prüfung wird im Kurs vereinbart!

Dauer:

128 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 1.800,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	1651001K	01.03.24 - 27.04.24	Fr 14.30-21.30, Sa 8.30-16.30

Logistik

Qualifizierung zum kompetenten Lagerleiter

Ihr Nutzen:
Fachlich und sozial versiert ein Lager leiten.

Inhalte:
Betriebswirtschaftliche Vertiefung - Werkzeuge zur Bestandsoptimierung und des Bestandmanagements - Transparenz im Lager durch Logistik-Controlling - Qualifizierung der sozialen Kompetenz: IMPULS-Test mit Maßnahmenbearbeitung, sich und seine Mitarbeiter und Kollegen richtig wahrnehmen - Kenntnisse über die Ebenen der Kommunikation und der Konfliktlösungen - Motivation - Der systemische Führungsansatz - Der erfolgreiche Weg zum echten Team - Erhöhung der fachlichen Kompetenz: Anhand Ihrer mitgebrachten Beispiele werden gemeinsam umsetzbare Lösungen für die Praxis erarbeitet.

Zielgruppe:
Lagerfachkräfte mit guten Kenntnissen, die eine Führungsposition im Lager anstreben, Unternehmer, Techniker, Fachkräfte aus den Bereichen Material- und Lagerwirtschaft sowie Logistik-Mitarbeiter und Personen aus der Produktion und Arbeitsvorbereitung.

Hinweis:
Auf Wunsch besucht Sie der Trainer in Ihrem Arbeitsumfeld und coacht Sie bei Ihrer Aufgabenstellung.

Seminarleiter:
Alexander Alscher, Innsbruck

Dauer:
48 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 990,–

Prüfungsgebühr:
EUR 65,–

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	1680601K	15. - 17.11.23 und 29.11. - 01.12.23	Mi-Fr 9.00-17.00

Supply Chain Management Lehrgang: Logistikmanagement für Nachwuchs-Führungskräfte

Ihr Nutzen:
Sie vertiefen Ihr Wissen im logistischen Bereich und lernen die Grundlagen der Mitarbeiterführung.
Ihre Kenntnisse weisen Sie durch das Zeugnis „Logistikmanagement kompakt“ nach.

Inhalte:
Modernes Management/Unternehmensführung - Aufgaben der Logistik unter dem Aspekt von Supply Chain Management - Kennzahlen und Kennzahlensysteme in der Logistik - BSC-Modell - Best-Practice-Lösungen - Strategisches und operatives Logistik-Controlling - Instrumente und Methoden des strategischen und operativen Controllings - Warehousemanagement - Transport & Lagerrecht - Outsourcing - Transport- und Lagerlogistikverträge erstellen - Distributionslogistik/Incoterms - Präsentationstechnik - Coaching für Führungskräfte - Logistikprojektmanagement - Mitarbeiterführung - Personalmanagement - Change Management - Unternehmensplanspiel.

Zielgruppe:
Berufserfahrene Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Logistik, Einkauf und Supply Chain Management, ebenso Quereinsteiger, die mit der Vorbereitung, Durchführung und Leitung von Logistik- oder Supply Chain-Projekten seit Kurzem betraut sind oder in Zukunft damit betraut werden. Praktiker, die bereits fundiertes Wissen im Themenbereich Logistik mit sich bringen.

Hinweis:
Die Prüfung besteht aus einem schriftlichen Teil und einer Projektarbeit. Der Prüfungstermin wird im Kurs vereinbart. Sie erhalten ein WIFI-Zeugnis.

Dauer:
112 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 1550,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Prüfungsgebühr:
EUR 150,–

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	1680701K	23.02.24 - 13.04.24	Fr 14.00-21.30, Sa 9.00-17.00

Arbeitsrechtliche Grundlagen für die Praxis

Ihr Nutzen:
Arbeitsrechtliche Fragen häufen sich. In diesem Seminar erhalten Sie auf leicht verständliche Weise wertvolle Tipps aus der Praxis.

Inhalte:
Einführung in das Arbeitsvertragsrecht - Abschluss von Arbeitsverhältnissen - Inhalt des Arbeitsvertrages - Arbeitszeit - Mutterschutzgesetz - Entgeltfortzahlung - Urlaubsrecht - Beendigung von Arbeitsverhältnissen - Abfertigung - Kollektivvertragsrecht.

Zielgruppe:
Unternehmer aus Klein- und Mittelbetrieben, Personalverantwortliche. Alle, die mit der Materie „Arbeitsrecht" zu tun haben.

Seminarleiter:
Mag. Karl Scheliessnig, Salzburg

Ihre Investition:
EUR 280,–

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	1232001K	03.10.23 - 24.10.23	Di 13.00-17.00
Salzburg	1232002K	27.02.24 - 19.03.24	Di 13.00-17.00

Arbeitsrecht aktuell

Ihr Nutzen:
Sie wissen, welche Fristen und Termine bei Einstellungen oder Kündigungen einzuhalten sind. Sie kennen die Gründe für Dienstverhinderungen und wissen welche Schritte bei Krankenständen zu setzen sind.

Inhalte:
Dienstvertrag - Dienstnehmerschutz - Beendigung von Dienstverhältnissen - Urlaubsrecht und Dienstverhinderungen - Krankenstand.

Zielgruppe:
Personalverrechner, Steuerberater, alle Interessierten.

Seminarleiter:
Peter Lepschi, Linz

Ihre Investition:
EUR 190,–

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	1232101K	16.10.23	Mo 9.00-17.00

Scannen Sie den QR-Code und finden Sie alle Termine und Details online!

Grundlagen des Exportwesens

Ihr Nutzen:
Sie wissen, wie eine Ware nach dem Ursprung beurteilt wird und welche rechtlichen Aspekte zu berücksichtigen sind. Zahlungs- und Lieferbedingungen im Außenhandel sind Ihnen geläufig. Sie können mit den wichtigsten Zollpapieren umgehen.

Inhalte:
Warenursprung und Präferenzregeln - Finanzierung und Zahlungsabwicklung - Zoll - Rechtliche Aspekte im Export.

Zielgruppe:
Neuexporteure. Personen, die im Export tätig sind.

Dauer:
24 Lehreinheiten

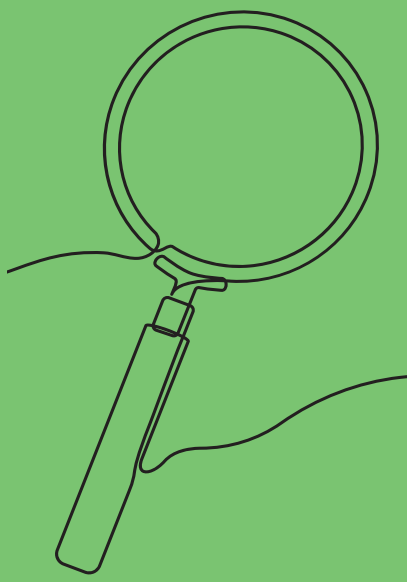
Ihre Investition:
EUR 720,–

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	1645501K	26.09.23 - 12.10.23	Di, Do 17.00-21.00
Salzburg	1645502K	16.04.24 - 02.05.24	Di, Do 17.00-21.00

BLEIB NEUGIERIG.

Infos & Anmeldung: wifisalzburg.at



Ausbilder-Training

Ausbilder-Training mit Fachgespräch

13 Ausbilder-Training mit Fachgespräch gemäß Ausbilderprüfungsordnung

15 Ausbildertraining mit Fachgespräch gemäß Ausbilderprüfungsordnung - Live Online

Ausbilderakademie

16 Die Ausbilderakademie

17 Step 1: Qualifizierte Lehrlingsausbilder

17 Step 2: Diplomierte Lehrlingsausbilder

18 Ausbilder/innen Fresh-up-Tag

Ausbilder-Training mit Fachgespräch gemäß Ausbilderprüfungsordnung

Jedes Unternehmen benötigt qualifizierte Fachkräfte. Lehrlinge richtig auszubilden ist die Herausforderung der Zukunft. Darüber hinaus bildet die Ausbilderprüfung einen Part der Meister- und Befähigungsprüfungen.

Wer Lehrlinge ausbilden will, kann am WIFI Salzburg die Prüfung zum Ausbilder durch den Besuch des Ausbilder-Trainings mit integrierten Fachprüfungen absolvieren. Das Wissen rund um die praktischen Fertigkeiten und Kenntnisse wird durch einen Besuch des Ausbilder-Trainings ergänzt.

Ihr Nutzen:

- Sie erlangen die Berechtigung, Lehrlinge nach dem Berufsausbildungsgesetz auszubilden.
- Die Ausbilderprüfung ist ein eigenes Prüfungsmodul bei der Meister- und Befähigungsprüfung, dass mit Absolvierung des Ausbilder-Trainings mit Fachgespräch ersetzt ist.

Inhalte:

Sie erwerben durch diesen Kurs folgende Fachkenntnisse:

Psychologische und methodische Grundlagen

- Die Rollen des Ausbilders
- Aufnahme von Lehrlingen vom Marketing bis zum 1. Tag
- Jugendliche und ihre Themen
- Kommunikation
- Führung und Motivation
- Lehrlingsausbildung, -ziele und Auftrag
- Ausbilderplanung
- Durchführung der Ausbildung
- Erfolgskontrolle

Rechtliche Ausbildung:

Erlernen der wesentlichen rechtlichen Bestimmungen, die für die Ausbildung von Lehrlingen notwendig sind:

- Berufsausbildungsgesetz
- Kinder- und Jugendlichen-Beschäftigungsgesetz
- Arbeitnehmerschutz (aushangpflichtige Gesetze)
- Beispiele aus der Praxis
- Integrative Berufsausbildung

Hinweis

Abschlussprüfungen in Form einer fachlichen Überprüfung im Rahmen der Ausbildung.

- Bitte bringen Sie am 1. Kurstag eine Lichtbildausweiskopie für den Prüfungsantrag mit!

Zielgruppe:

Personen, die einen Qualifikationsnachweis zur Ausbildung für Lehrlinge erwerben möchten.

Voraussetzung:

Für das Ausbilderzeugnis:

- 100 Prozent Anwesenheit im Kurs sowie
- Vollendung des 18. Lebensjahres

Seminarleiter:innen:

Salzburg: Marion Lehner MA, Susanne Vietz BA, MTD, Dr. Ingeborg Mottl, Mag. Stefan Kofler;
St. Johann/Pg.: Regina Nussbaumer MAS, MMag. Josef Lohninger;
Zell am See: Mag. Karin Mitteregger, Mag. Dietmar Hufnagl;
Tamsweg: Mag. Britta Pirkner, Mst. Ing. BEd. Gappmayer Bernd

Dauer:

40 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 520,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Bildungsscheck

Vorbereitungskurse für Meister-, Werkmeister- oder Befähigungsprüfung und Unternehmerprüfung:
Die Förderungshöhe mit dem Bildungsscheck beträgt 50 % der Kurskosten, max. 2.000 Euro. Fördergeber ist das Land Salzburg.
Infos auf wifisalzburg.at/foerderungen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	7316101K	18.09.23 - 21.09.23	Mo-Do 8.00-18.00 Uhr
Salzburg	7316102K	02.10.23 - 05.10.23	Mo-Do 8.00-18.00 Uhr
Salzburg	7316113K	06.10.23 - 14.10.23	Fr, Sa 8.00-18.00 Uhr
Salzburg	7316103K	13.11.23 - 16.11.23	Mo-Do 8.00-18.00 Uhr
Salzburg	7316104K	11.12.23 - 14.12.23	Mo-Do 8.00-18.00 Uhr
Salzburg	7316105K	08.01.24 - 11.01.24	Mo-Do 8.00-18.00 Uhr
Salzburg	7316106K	05.02.24 - 08.02.24	Mo-Do 8.00-18.00 Uhr
Salzburg	7316107K	04.03.24 - 07.03.24	Mo-Do 8.00-18.00 Uhr
Salzburg	7316114K	08.03.24 - 16.03.24	Fr, Sa 8.00-18.00 Uhr
Salzburg	7316108K	08.04.24 - 11.04.24	Mo-Do 8.00-18.00 Uhr
Salzburg	7316109K	13.05.24 - 16.05.24	Mo-Do 8.00-18.00 Uhr
Salzburg	7316110K	10.06.24 - 13.06.24	Mo-Do 8.00-18.00 Uhr
Salzburg	7316111K	01.07.24 - 04.07.24	Mo-Do 8.00-18.00 Uhr
Salzburg	7316112K	19.08.24 - 22.08.24	Mo-Do 8.00-18.00 Uhr
St. Johann	7316115K	16.11.23 - 24.11.23	Do, Fr 8.00-18.00 Uhr
St. Johann	7316116K	10.04.24 - 18.04.24	Mi, Do 8.00-18.00 Uhr
Zell am See	7316119K	16.10.23 - 19.10.23	Mo-Do 8.00-18.00 Uhr
Zell am See	7316117K	26.01.24 - 03.02.24	Fr, Sa 8.00-18.00 Uhr
Tamsweg	7316118K	17.11.23 - 25.11.23	Fr, Sa 8.00-18.00 Uhr

Scannen Sie den QR-Code und finden Sie alle Termine und Details online!

Ausbildertraining mit Fachgespräch gemäß Ausbilderprüfungsordnung - Live Online

Ihr Nutzen:

Dieser Lehrgang umfasst die pädagogischen, psychologischen und rechtlichen Grundlagen der Lehrlingsausbildung gemäß Berufsausbildungsgesetz. Sie erlernen die Fertigkeiten und das Wissen einer zeitgemäßen Führung von Lehrlingen. Sie können Ausbildungsziele für Lehrlinge festlegen und die Ausbildung in Ihrem Betrieb planen und vorbereiten. Sie erwerben mit einem Fachgespräch laut Berufsausbildungsgesetz die Berechtigung Lehrlinge auszubilden.

Inhalte:

- Formal-rechtliche Grundlagen sowie pädagogisches, entwicklungs- und verhaltenspsychologisches Hintergrundwissen für die Lebensphase „Jugendliche und junge Erwachsene".
- Fallbeispiele zur Sensibilisierung, Diskussion und Reflexion.

Ablauf E-Learning:

- Verpflichtende Live-Online-Präsenz von 16 LE – Webinar mit Ihrer Trainerin/Ihrem Trainer
- und eigenständige Durcharbeitungszeit für den Content von 24 LE über die WIFI-Lernplattform „E-Front".

Das müssen Sie wissen!

- Ihre Zugangsdaten zur Live-Online Kursteilnahme via ZOOM erhalten Sie an jedem Webinartag jeweils 1 Stunde vor dem Kursstart per E-Mail.
- Die Kursinhalte werden Ihnen von Trainer: innen mittels Webkonferenz vermittelt.
- Zwischen den virtuellen Präsenzterminen lernen Sie mit unserer Lernplattform von zu Hause oder vom Arbeitsplatz aus, wobei Sie von Trainer: innen begleitet werden. Die E-Learning-Inhalte können Sie so oft wiederholen, wie Sie möchten. Diese sind verpflichtend zu erledigen!

Zielgruppe:

Sie sind fit im benutzerorientierten Umgang auf Ihrem Laptop/Computer.

Voraussetzung:

Voraussetzung ist ein Mindestalter von 18 Jahren und ein WIFI Benutzerkonto mit Zugang zur Lernplattform.

Hinweis:

In der Teilnahmegebühr ist die Prüfungsgebühr enthalten. Für den positiven Abschluss des Ausbildertrainings ist eine Fachprüfung und die Anwesenheit von 100 % erforderlich sowie die vollständige Durcharbeitung des Online-Contents auf der WIFI-Lernplattform E-Front.

- Bei erfolgreichem Abschluss erhalten Sie ein Zeugnis und eine Teilnahmebestätigung.

Seminarleiter:

Marion Lehner MA, Weyregg am Attersee

Dauer:

40 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 520,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Online	7310401K	27.09.23 - 20.10.23	Mi, Fr 9.30-11.30 Uhr, 16 LE
Online	7310402K	10.11.23 - 06.12.23	Mi, Fr 9.30-11.30 Uhr, 16 LE
Online	7310403K	28.02.24 - 22.03.24	Mi, Fr 9.30-11.30 Uhr, 16 LE
Online	7310404K	10.04.24 - 08.05.24	Mi, Fr 9.30-11.30 Uhr, 16 LE

Bildungsscheck

Vorbereitungskurse für Meister-, Werkmeister- oder Befähigungsprüfung und Unternehmerprüfung:
Die Förderungshöhe mit dem Bildungsscheck beträgt 50 % der Kurskosten, max. 2.000 Euro. Fördergeber ist das Land Salzburg.

Infos auf wifisalzburg.at/foerderungen

Die Ausbilderakademie

Ihr Weg zum diplomierten Lehrlingsausbilder!

Als Lehrlingsausbilder oder Ausbildungsleiter sollten Sie mit allen Agenden der Personalführung betraut sein. Sie verfolgen ein entwicklungsorientiertes Personalmanagement und setzen Unternehmensziele um. Insbesondere ist es wichtig die eigenen Stärken zu kennen und Ihr idealistisches Persönlichkeitsbild zu festigen.

Für den Erwerb dieser Kompetenzen hat das WIFI Salzburg die Ausbilderakademie entwickelt. Stellen Sie Ihre Lehrlingsausbildung auf eine höhere Ebene, denn die jungen Leute von heute sind Ihre Fachkräfte von morgen.

Ihr Weg zum diplomierten Lehrlingsausbilder!

Diplomierter Lehrlingsausbilder mit Projekt-Abschlussprüfung (60 LE)

Qualifizierter Lehrlingsausbilder mit Projekt-Abschlussprüfung (60 LE)

Ausbilder-Training mit Fachgespräch gemäß Ausbilderprüfungsordnung (40 LE)

Scannen Sie den QR-Code und finden Sie alle Termine und Details online!

Step 1: Qualifizierte Lehrlingsausbilder

Nach dem Ausbilder-Training mit Fachgespräch hört bei den Ausbildern oftmals die Weiterbildung in Bezug auf die Lehrlinge auf.
Die Ausbilderakademie dient zum Ausbau und stärken ihrer Selbst-, Sozial-, Methoden- und Führungskompetenzen.

Ihr Nutzen:

Eine nachhaltige, kontinuierliche begleitende Lehrlingsausbilder-Kompetenz, welche wissenschaftlich und praxisbezogen ist.

Inhalte:

Jeder Tag steht unter einem Titel/Motto. Die Vertiefung der Themen erfolgt mit praxisbezogenen Beispielen.

Module:

Ich als Ausbilder:

- Rollenverantwortung
- Haltung/Einstellung
- Persönlichkeitsmodell
- Jugendliche im 21 Jhdt. besser verstehen

Meine Bedeutsamkeit als Ausbilder:

- Ziele - Projektstatus
- Onboarding
- Eigene Haltung - Kommunikation
- Konfliktmanagement
- Verhaltensmodifikation

Meine Stärken als Ausbilder:

- Stärken- vs. Schwächen
- Team-Building
- Positive Psychologie - Wunderwerk Gehirn
- Motivation - PERMA-Modell

In meiner Kraft als Ausbilder:

- Eckpfeiler der Führung
- Die Kraft der Sprache - Gelingende Gespräche
- Zeitmanagement
- Ausbildungsplan

Abschlusspräsentation:

- Präsentationen
- Feedbackkulturen
- Beurteilungsfehler

Hinweis:

Für die Ausbilderakademie steht eine 75%ige Förderungen für Sie bereit. Unter Förderung: Weiterbildung der AusbilderInnen - WKO.at.

Seminarleiterin:

Marion Lehner MA, Weyregg am Attersee

Dauer:

60 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 950,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	7311801K	19.10.23 - 29.02.24	Do 9.00-17.00 Uhr,
40 LE in Präsenz, zzgl. 20LE Transferarbeit			

Step 2: Diplomierte Lehrlingsausbilder

Mit allem, was wir als Ausbilder tun oder nicht tun sind wir Vorbild bzw. Beispiel für unserer Lehrlinge. Daher ist Führungskompetenz, neben Methoden, Sozial- und Selbstkompetenz, ein wesentliches Profil, dass der Ausbilder in seiner täglichen Arbeit benötigt.

Ihr Nutzen:

Eine nachhaltige, kontinuierliche begleitende Lehrlingsausbilder-Kompetenz, welche wissenschaftlich und praxisbezogen ist.

Inhalte:

Positive Leadership I: Mit Zielen führen, Rollen und Aufgaben der Führungskraft, Projektarbeit, Kommunikation, soziale Prozesse & Werte, Vorbildwirkung

Positive Leadership II: mit Zielen führen, Rollen und Aufgaben der Führungskraft, Zeitmanagement, Feedback, Führungsstile & Werte, Vorbildwirkung

Positive Psychologie, Emotionale Intelligent, Erkenntnisse aus der Gehirnforschung: Lerntypen, Methodik & Didaktik, Umgang mit Veränderungen, herausfordernden Menschen/Situationen

Mitarbeiterbindung durch Programme: Bildung, Wettbewerbe, Erfolgsprämien uvm. und Gruppendynamik

Projektpräsentation und Abschlusszeremoniell: mit Zeugnis- und Diplomverleihung

Voraussetzung:
Für Lehrlingsausbilder nach dem Abschluss des Qualifizierten Lehrlingsausbilders.

Hinweis:
Für die Ausbilderakademie steht eine 75%ige Förderungen für Sie bereit. Unter Förderung: Weiterbildung der AusbilderInnen - WKO.at.

Dauer:
60 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 1050,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	7312101K	04.04.24 - 12.09.24	Di, Do 9.00-17.00 Uhr
			40 LE in Präsenz und 20LE Transferarbeit

Ausbilder/innen Fresh-up-Tag

Der Ausbilder von heute ist unter anderem die Vertrauensperson des Lehrlings. Mit allem was ein Ausbilder tut oder nicht, ist er ein Vorbild für die Lehrlinge. Ausbilder sind die ersten Führungskräfte der Lehrlinge und prägen diese dementsprechend in deren Berufseinstieg. Die Lehrlinge sind ein wertvoller Mitarbeiterstamm die Aufmerksamkeit benötigten, damit diese nachhaltig im Unternehmen bleiben und zu selbstständigen Fach- und Führungskräften heranreifen. Damit die Ausbilder ihre Selbst-, Sozial-, Methoden- und Führungskompetenzen ausbauen, stärken und in den Alltag integrieren dient der „Ausbilder-Tag“.

Ihr Nutzen:
- Ein Lehrlingsausbildertag, welcher wissenschaftlich und praxisbezogen ist.
- Dieser dient der Weiterentwicklung der Sozial-, Selbst-, Methoden- und Führungskompetenzen der AusbilderIn
- Es findet eine Stärkung & Vernetzung unter Ausbildern statt.
- Die vielen Rollen des Ausbilders werden erkannt und werden im Umgang, in der Beziehung und Kommunikation zu den Lehrlingen verfeinert.
- Rechtliches wird aufgefrischt und upgedatet.

Inhalte:
- Rollen-Verantwortung, Umgang mit Spielregeln
- Persönlichkeitsmodell - sich selbst und andere besser verstehen
- Generation Z, Jugendliche im 21. Jahrhundert verstehen & begleiten
- Grundlagen der Kommunikation/Gesprächsführung/ Feedbackkultur
- Umgang mit Fehlerkultur/Beurteilungsfehler
- Rechtliches was gefragt wird bzw. im Vorfeld schon an Fragen an die TrainerIn weitergeleitet wurde.
- Übersicht über Lehrlingsförderungen

Zielgruppe:
Lehrlingsausbilder (mit Abschluss des Ausbilder-Trainings inkl. Fachgespräch)

Seminarleiterin:
Marion Lehner MA, Weyregg am Attersee

Dauer: 8 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 250,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	7323301K	14.03.24	Do 9.00-17.00 Uhr

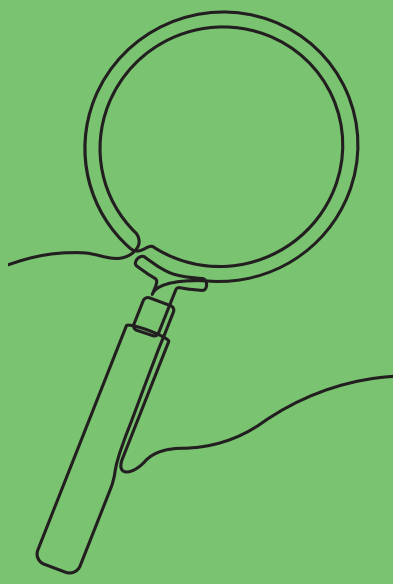
Einzelcoaching und Firmen-Intern-Training

Sie möchten maßgeschneiderte Trainings für Ihr Unternehmen? Wir entwickeln für Sie ein individuell abgestimmtes Trainingskonzept und orientieren uns dabei an Ihrem Bedarf.
Ein großer Vorteil ist die individuelle Terminfindung und der frei wählbare Trainingsort – in Ihrem Unternehmen, an einem der WIFI-Standorte oder an einem von Ihnen gewählten Ort.

Wir beraten Sie gerne.
Ursula Winter, Dipl.Fw. | T 0662 8888-421 | E uwinter@wifisalzburg.at

BLEIB NEUGIERIG.

Infos & Anmeldung: wifisalzburg.at



Handel & Verkauf

Verkauf, Vertrieb und E-Commerce

20 Ausbildung zum Medizinprodukteberater

21 Vorbereitung auf die Befähigungsprüfung Medizinproduktehandel für gewerberechtliche Geschäftsführer

22 Shop-Manager-Ausbildung

Professionelles Produkt-Management

23 Produkt-Management-Lehrgang

24 Lehrgang E-Commerce - Onlinehandel

25 Online-Lehrgang - Projektmanagement E-Commerce

Vorbereitung auf die Lehrabschlussprüfung

27 Vorbereitungskurs auf die Lehrabschlussprüfung für kaufmännisch-administrative Berufe

27 Vorbereitungskurs auf die LAP für kaufmännisch-administrative Berufe – Live Online

29 Vorbereitungskurs auf die Lehrabschlussprüfung Einzelhandel

Letzter Schliff zur Lehrabschlussprüfung

30 Vorbereitungskurs auf die Lehrabschlussprüfung für kaufmännisch-administrative Berufe

30 Vorbereitungskurs auf die Lehrabschlussprüfung Einzelhandel

31 Vorbereitungskurs auf die Lehrabschlussprüfung Einzelhandel - Verkaufsgespräche

31 Vorbereitung auf die Lehrabschlussprüfung Verwaltungsassistent

32 Vorbereitungskurs auf die Zusatzprüfung Bürokaufmann

Lebensmittelhygiene

33 HACCP für den Lebensmittelhandel – Live Online

Skibindungsmontage

34 Sportmonteur für Skibindungen – Grundkurs

34 Sportmonteur für Skibindungen – Prüfungskurs

Bootfitting

35 Skischuh Sales- & Fitting Seminar - Orange Level

35 Skischuh Sales- & Fitting Seminar - Red Level

36 Skischuh Sales- & Fitting Seminar - Black Level

Running Academy

37 Running Academy Training Course 2

Outdoor Academy

38 Outdoor Academy Training Course

Tierhaltung und Tierschutz

39 Tierhaltung und Tierschutz - Modul 1_Live Online

40 Tierhaltung und Tierschutz - Modul 2_eLearning

40 Tierhaltung und Tierschutz - Prüfung

Pflanzenschutzmittel

41 Pflanzenschutzmittel-Sachkundenachweis für Vertreiber und Berater

Ausbildung zum Medizinprodukteberater

Bei der Vielfalt von mehr als 600.000 verschiedenen Medizinprodukten ist die medizinische und medizintechnische Sachkenntnis und regelmäßige Schulung der Behörde gegenüber auf Verlangen nachzuweisen.
Sie wissen über die rechtlichen Voraussetzungen für die Herstellung, Aufbereitung und den Handel mit Medizinprodukten gemäß § 94 GewO Bescheid.

Ihr Nutzen:

Sie sind als Medizinprodukteberater im Medizinproduktegesetz geregelte Außendienstmitarbeiter, der für ein Unternehmen aus dem Bereich der Herstellung, Aufbereitung und/oder dem Vertrieb von Medizinprodukten tätig ist.
Sie bereiten sich auf Ihre künftigen Aufgaben vor: Information und Beratung von beruflich in Einrichtungen des Gesundheitswesens tätigem Personal (wie z.B. Ärzte, Krankenpflegepersonal, Techniker etc.), als Verbindungsglied zwischen Lieferanten und Anwendern.
Sie können Ihre Produkte erklären, weisen in deren sichere Handhabung ein und dokumentieren Informationen beim Einarbeiten des medizinischen Personals für das eigene Unternehmen (z.B. zu Meldezwecken, für den Sicherheitsbeauftragten der Firma, für Produktverbesserungen etc.).
Aus den Anwender- und Betreiberkreisen melden Sie Vorkommnisse, Nebenwirkungen, technische Mängel, Gegenanzeigen, Verfälschungen oder sonstige Risiken.

Inhalte:

- Kenntnis der EU-Richtlinien
- Medizinproduktegesetz
- Verordnungen, Normen
- medizinische und anatomische Grundkenntnisse und Fachausdrücke
- CE-Kennzeichnung
- Klassifizierung von Medizinprodukten
- Post Market Surveillance
- Qualitätsmanagement.
- Behörden und Einrichtungen des Gesundheitswesens
- relevante Auszüge aus Gesetzen: Arzneimittelgesetz (AMG), Elektrotechnikgesetz (ETG), Maß- und Eichgesetz (MEG), Krankenanstalten Gesetz (KAG), Gesundheits- und Krankenpflegegesetz (GuKG), Gehobene Medizinisch-Technische Dienste-Gesetz (MTDG), Kardiotechnikergesetz (KTG), Kranken- und Kuranstalten Gesetz (KaKuG), Preisgesetz, Vergabe gesetze.

Zielgruppe:

Personen, die im Vertriebs- oder Außendienst mit Medizinprodukten beschäftigt sind und für die damit verbundene Beratungsleistung.
Naturwissenschaftlich, medizinisch oder medizintechnisch ausgebildete Personen bzw. Personen mit medizinischen und/oder technischen Grundkenntnissen.

Dauer:

24 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 690,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3300001K	19.10.23 - 21.10.23	Do-Sa 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3300002K	23.05.24 - 25.05.24	Do-Sa 9.00-17.00 Uhr

Prüfung:

Ihre Investition:

EUR 150,–

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3300101K	27.10.23	Fr 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3300102K	31.05.24	Fr 9.00-17.00 Uhr

Vorbereitung auf die Befähigungsprüfung Medizinproduktehandel für gewerberechtliche Geschäftsführer

Die Gesellschaft altert, immer mehr Menschen sind auf Medizinprodukte angewiesen. Der Handel mit Medizinprodukten ist ein reglementiertes Gewerbe mit Befähigungsnachweis. Mit unserem Kurs bereiten Sie sich optimal auf die Befähigungsprüfung Handel mit Medizinprodukten vor. Damit können Sie zukünftig als angestellter gewerberechtlicher Geschäftsführer oder auch selbständig tätig sein.

Inhalte:

Mit dieser Ausbildung bereiten Sie sich optimal auf die Befähigungsprüfung vor. Sie erarbeiten sich sämtliche Kenntnisse zur Ausübung des Gewerbes Handel mit Medizinprodukten.

Rechtliche Grundlagen:

- Regelung in der Gewerbeordnung – Zugangsvoraussetzungen – Nebenrechte des Handels – freie MP-Verordnung
- zuständige Behörden
- Zusammenhänge der Gesetze – Auszüge: MAB-G, ETG/ETV, ÖVE EN, ÖVE HG, SSG/STSVO, AMG, APO-G, Ärzte-G, MEG, GuKG, KAG, BVerG, ASVG (kaufmännische Aspekte).

Medizinische/chemische Grundlagen:

- Anatomie, Physiologie, pH-Wert, Grundformeln

Europäische Richtlinien:

- Das Medizinproduktegesetz (MPG) und einschlägige Verordnungen: Grundlagen, Geltungsbereich, Klassifizierung – CE-Kennzeichnung – Ausnahmeregelun-gen/ Abgrenzungen – Überwachung – Vigilanz – Sicherheit – Einrichtungen des GW – Betriebsvorschriften.
- Das MPG im Detail, relevante EN- und ISO-Normen – CEN/CENELEC – Desinfektion – Sterilisation – Aufbereitung von MP.

Grundlagen des Qualitätsmanagements:

- Interne/externe Audits
- Risikoanalyse

Zielgruppe:

- Personen, die eine selbstständige Ausübung des Gewerbes Handel mit Medizinprodukten anstreben;
- Führungskräfte aus dem Medizinproduktehandel, die die gewerberechtliche Geschäftsführung übernehmen wollen;
- Personen mit Interesse für den Medizinproduktehandel, die eine umfassende gewerberechtliche Ausbildung in dieser Branche absolvieren wollen;

Hinweis:

Die Befähigungsprüfung legen Sie bei der Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer Wien ab.
Voraussetzung für den Antritt zur Prüfung ist die Volljährigkeit.

Für Informationen zur Meisterprüfung steht Ihnen die Meisterprüfungsstelle der WK Wien gerne zur Verfügung:

Berufliche Zertifizierung
1020 Wien, Straße der Wiener Wirtschaft 1
Tel.: 01 514 50-2012
E-Mail: meisterpruefung@wkw.at
Web: wko.at/wien/meisterpruefung

Dauer:

32 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 830,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3300201K	22.08.24 - 30.08.24	Do-Sa 9.00-17.00 Uhr

Shop-Manager-Ausbildung

Durch die fortschreitende Filialisierung des Handels steigt der Bedarf an Personal, das die Verantwortung als Shop-Manager in Filialen übernimmt.

Ihr Nutzen:

- Sie sichern sich bei Bewerbungen den entscheidenden Vorsprung.
- Sie optimieren Ihre Kenntnisse im Bereich Führung, Planung und Organisation.
- Sie erreichen mit dieser Ausbildung eine eindeutige Höherqualifizierung.

Inhalte:

- Funktion und Verantwortung einer Führungskraft
- Zeit- und Stressmanagement sowie persönliche Organisation
- Betriebswirtschaftliches Grundwissen für Führungskräfte
- Kommunikation, Gesprächsführung, Rhetorik
- Konfliktmanagement
- Mitarbeiter-Potential und -Gespräch
- Personalsuche und -auswahl
- Verkaufstechnik für Store-Manager
- Vermögenssicherung auf Filialebene
- Merchandising und Visual Merchandising
- Personal-Einsatzplanung und Rechtswissen
- Marketing und Kundenbindungsstrategie im Handel

Zielgruppe:

Handelsangestellte, Neugründer: innen oder Übernehmer: innen eines Handelsunternehmens sowie beruflich Interessierte die sich gerne umorientieren möchten.

Hinweis:

Abschlussprüfung: Die Ausbildung schließt mit einer Projektstudie und einer mündlichen Prüfung ab. Die Zertifizierung Ihrer Leistungen erfolgt durch ein WIFI-Zeugnis.

Seminarleiter:

Mag. Matthias Reitshammer, Obertrum

Dauer:

84 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 950,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3106001K	04.03.24 - 27.05.24	Mo, Di 18.30-22.00 Uhr

Prüfung:

Ihre Investition:

EUR 250,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3106101K	18.06.24	Di 16.00-20.00 Uhr

Professionelles Produkt-Management

Produkt-Management-Lehrgang

So machen Sie aus Ihren Produkten Bestseller.
Wenn ein Produkt neu am Markt eingeführt wird oder die Verkaufszahlen bestehender Produkte gesteigert werden sollen, ist höchste Professionalität gefragt: Denn gute Produkt-Manager haben es in der Hand, mit strategisch geplanten Marketing- und Verkaufsinstrumenten den Erfolg des Produkts und damit oft des ganzen Betriebs zu steuern.

Im WIFI-Diplom-Lehrgang Produkt-Management erarbeiten Sie sich jetzt alle Voraussetzungen, um in der Neu-Einführung oder Wiederbelebung von Produkten zu glänzen.

Ihr Nutzen:

- Sie erlernen, neue Produkte erfolgreich einzuführen und bestehende Produktwerte zu steigern.
- Sie erwerben die Fähigkeit, mit Mitarbeitern zielorientiert zu kommunizieren.
- Sie trainieren Ihre kommunikativen Fähigkeiten und können sich mit angehenden Produkt-Managern austauschen.

Inhalte:

Sie gewinnen einen umfassenden Einblick in die vielfältigen Instrumente von Marketing und Verkauf und trainieren praktisch, wie Sie Ihre kommunikativen Fähigkeiten, Ihre Kreativitäts-, Konfliktlösungs- und Präsentationstechniken optimal einsetzen.
Außerdem beschäftigen Sie sich mit dem immer wichtiger werdenden Bereich Online-Marketing.

Berufsbegleitend Produkte managen lernen!

- **Verkaufsmanagement:** Verkaufsgespräche führen - Einwand-/Vorwandbehandlung - Nutzenargumentation: Preis-Wert - Beziehungsmanagement - Zusatzverkauf - Fragetechnik.
- **Präsentationstechnik:** Planung und Struktur der Präsentation - Produktpräsentation - Medienauswahl mit Praxisbezug - Präsentieren mit Videofeedback - Gestaltungselemente – Zielgruppenanalyse
- **Innovation:** Der Begriff Produktinnovation - Innovation als Garant für Erfolg und Risiko - Erfolgsfaktoren neuer Produkte - Phasen bei der Entwicklung neuer Produkte - Adaption und Diffusion von Innovationen - Zusammenfassender Produktmanagement-Cycle als Basis für Innovation
- **Kreativitätstechnik:** Praxisanwendung einiger Kreativitätstechniken - Neue Produktideen - Weiterentwicklung bestehender Produkte - Der kreative Prozess - Umgehen mit Killerphrasen - Ideen bewerten - Kreativitätskiller ausschalten
- **Produktmarketing:** Produkteinführung - Produktlebenszyklus - Marktaufbau - Marketinginstrumente - Marketingplan - Verkaufsförderung - Marktforschung - Marketing-Controlling
- **Marke:** Begriffsbestimmungen zur Marke - Bedeutung der Marke - Markenpolitische Entscheidungen - Markenmanagement - Markenwert und Marken-Controlling – Markenschutz
- **Rechtliche Grundlagen:** Vertragsrecht - Garantie und Gewährleistung - Marken- und Patentrecht - Internetrecht - Wettbewerbsrecht – Vergaberecht

- **Projektmanagement:** Projektdefinition - Projektablauf – Projektcontrolling
- **Online-Marketing:** Social Media - E-Commerce - Google Ads- Neue Vertriebswege im Internet - Online Werbung - Suchmaschinen

Zielgruppe:
Alle, die bereits im Produkt-Management tätig sind oder planen, sich für diesen Bereich zu qualifizieren.

Hinweis:
Zum Abschluss verfassen Sie eine Projektarbeit aus Ihrem betrieblichen Umfeld und legen eine kommissionelle Prüfung ab. Bei positiver Beurteilung erhalten Sie das in der Wirtschaft anerkannte WIFI-Diplom und können die Bezeichnung „Produkt-Manager“ führen.

Dauer:
120 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 2.100,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3205301K	01.03.24 - 27.04.24	Fr 16.00-22.00, Sa 8.30-16.30 Uhr

Prüfung:

Ihre Investition:
EUR 250,–

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3205401K	15.05.24 - 17.05.24	Mi 16.00-20.00, Fr 8.00-16.00 Uhr

Informationsabend:

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3205201K	25.01.24	Do 18.00-20.00 Uhr

Lehrgang E-Commerce - Onlinehandel

Der Onlinehandel gewinnt zunehmend an Bedeutung. Im Lehrgang „E-Commerce Experte“ erarbeiten Sie sich ein umfassendes Wissen zur Planung, Umsetzung und dem Betrieb eines Webshops. Dies umfasst neben Kenntnissen über personelle und finanzielle Ressourcen auch logistische, rechtliche und verwaltungstechnische Aspekte sowie Know-how für die erfolgreiche Vermarktung.

Ihr Nutzen:
Sie sind befähigt, ihren eigenen Online-Handel in vielfältigen Anwendungsgebieten ganzheitlich zu planen, umzusetzen und zu betreiben.

Inhalte:
Sie erarbeiten sich die notwendigen Qualifikationen, um einen Onlinehandel ganzheitlich zu planen bzw. zu beauftragen, umzusetzen und zu betreiben. Der Schwerpunkt liegt im Verwalten und Vermarkten eines eigenen Online-Shops.

- E-Commerce Grundlagen
- Shop-Software
- Warenwirtschaftssysteme, Versandanbieter und Logistik
- Umsetzung und Präsentation
- Texten
- Rechtliche Aspekte
- Grundlagen der Produkt-Fotografie
- Grundlagen der Bildbearbeitung
- Betrieb und Problemlösung
- Das Kundentelefon
- Vermarktung
- Onsite-Marketing
- Offsite-Marketing
- Social Media & Standort Marketing
- Suchmaschinenoptimierung
- Analyse und Statistiken

Die Prüfung: Der Lehrgang schließt mit einer Prüfung (Projektarbeit und mündliche Prüfung). Die Projektarbeit muss mindestens zehn Seiten umfassen und soll ein E-Commerce-Konzept beinhalten. Die Projektarbeit wird im Rahmen der mündlichen Prüfung präsentiert.

Ihr Qualifikationsnachweis: Teilnehmer mit positiv bestandener Prüfung erhalten ein Zeugnis.

Zielgruppe:
Unternehmer/-innen und Mitarbeiter/-innen im Handel und Gewerbe, die Onlinehandel betreiben wollen.

Hinweis:

Diese Ausbildung ist auch als individuelles Firmentraining (FIT) durchführbar. Wir fokussieren uns in diesem Fall auf Ihre Bedürfnisse, angepasst an Ihr Unternehmen. Kontaktieren Sie uns unter: T 0662/8888-421, E-Mail: uwinter@wifisalzburg.at oder persönlich im WIFI Salzburg

Dauer:

64 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 1.750,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3500001K	06.10.23 - 10.11.23	Fr 14.00-20.00, Sa 9.00-15.00 Uhr

Prüfung:

Ihre Investition:

EUR 250,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3500201K	17.11.23	Fr 14.00-20.00 Uhr

Informationsabend:

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3500101K	12.09.23	Di 18.00-20.00 Uhr

Scannen Sie den QR-Code und finden Sie alle Termine und Details online!

Online-Lehrgang - Projektmanagement E-Commerce

„E-Commerce ist nicht die Kirsche auf der Torte. Es ist die Torte.“ (Jean-Paul Agon)
Mit unserem flexiblen Onlinekurs zum Projektmanager E-Commerce lernen Sie, wie Sie Shop-Systeme und auf das Unternehmen zugeschnittene E-Commerce-Lösungen auf Basis einer entsprechenden Planung gestalten und optimieren können und welche Stolpersteine Sie dabei unbedingt beachten müssen. Vom Lasten- und Pflichtenheft, zu Online-Marketing-Maßnahmen bis hin zu Themen wie Preisoptimierung, Warenwirtschaft und Rechtliche Rahmenbedingungen erlangen Sie tiefgreifendes Wissen über das E-Commerce-Business. Wir zeigen Ihnen, wie sie effizient mit Onlinehandel wirtschaften und gleichzeitig Kunden gewinnen und binden können, um stetig Ihren Umsatz und Gewinn zu steigern.

Inhalte:

- Grundlagen des E-Commerce - Akteure und Rahmenbedingungen
- Online-Shop - Anforderungen und Ausgestaltungen
- Online Marketing - Suchmaschinen und soziale Medien
- Web-Controlling - Optimierungswege für den Online-Handel
- Logistik/Fulfillment - Effiziente Warenwirtschaft und Retouren

Zusatzthema:

- Spezial-Exkurs: Recht im E-Commerce

Anmeldung:

Ihre Anmeldung kann nur schriftlich oder per E-Mail angenommen werden. Ihre Ansprechpartnerin: uwinter@wifisalzburg.at, Tel.: +43 (0)662/8888-421.

Hinweis:

Ablauf der Ausbildung: Der Online Diplomlehrgang Projektmanager für E-Commerce dauert 24 Wochen. Einmal wöchentlich findet eine Online-Vorlesung statt. Zusätzlich gibt es zwei Workshop-Tage. Über den StartIQ Online Campus und eine Facebook Gruppe sind Sie mit Dozenten und anderen TeilnehmerInnen für Rückfragen und Wissensaustausch verbunden.

Studienbriefe: Zu Beginn der Weiterbildung zum Projektmanager für E-Commerce werden Ihnen die Studienbriefe zu den entsprechenden Lehrmodulen des Diplomlehrgangs auf dem Postweg zugesandt. Die Studienbriefe bilden die theoretische Grundlage, damit Sie sich das er-

forderliche Basiswissen zum E-Commerce Management aneignen können. Die Inhalte der Studienbriefe sind zudem auf der Lernplattform hinterlegt, für die Sie zum Studienstart personalisierte Zugangsdaten erhalten. Gleichzeitig finden sich hier fachbezogene Verständnisfragen sowie ein Lexikon mit allen relevanten Fachbegriffen für Office Manager, die für Ihre Weiterbildung wichtig sind.

Online-Vorlesungen: Aufbauend auf das theoretische Wissen zu Projektmanagement für E-Commerce welches Sie sich im Vorfeld angeeignet haben, finden zu den jeweiligen Modulen themenbezogene Online-Vorlesungen statt. Die Online-Vorlesungen orientieren sich an den Inhalten der Studienbriefe und fokussieren auf den notwendigen Praxisbezug. In jeder Themenwoche findet eine themenbezogene Online-Vorlesung statt.
Jede dieser Online-Vorlesungen wird für Sie aufgezeichnet und im Anschluss zur Verfügung gestellt. Dadurch profitieren Sie im Zuge der Weiterbildung von maximaler zeitlicher Flexibilität.

Dozentensprechstunden: Nach Abschluss bestimmter Themenkomplexe können Sie an einer Dozentensprechstunde teilnehmen. Die vorangegangenen Themen werden durch den Dozenten noch einmal aufgearbeitet. Sie können Verständnisfragen und praxisbezogene Fragen stellen und dadurch die erlernten Inhalte auf einer praxisbezogenen Ebene beleuchten.

Online-Workshops: Im Rahmen der Ausbildung zum Projektmanager für E-Commerce werden zwei Workshops angeboten, die online abgehalten werden, in denen das bereits angeeignete Wissen angewendet und vertieft wird. Auch durch diese Workshops erhält der Diplomlehrgang starken Praxisbezug.

Praxisbezogene Hausaufgaben: Zur kontinuierlichen Lernerfolgskontrolle stehen Ihnen nach jeder Themenwoche praxisbezogene Hausaufgaben zur Verfügung. Der betreuende Dozent übermittelt jedem Teilnehmer die Korrektur der eingesandten Lösungen stets in Form einer Facheinschätzung, so dass Sie das erlernte Wissen direkt anwenden können.

Durch die Kombination von Live-Onlinevorlesungen, Dozentensprechstunden, Hausaufgaben und Workshops wird eine optimale Vernetzung von Wissensvermittlung und Wissensvertiefung erreicht.

Informationen:

Wir beraten Sie gerne persönlich. Ihre Ansprechpartnerin im WIFI Salzburg: Ursula Winter Dipl. Fw., Tel. +49 662/8888-421, E-Mail: uwinter@wifisalzburg.at – eine Terminvereinbarung ist von Vorteil!

Dauer:

240 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 2.505,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Online	4001801K	Kurseinstieg jeden Montag möglich!	
Die Einteilung der Arbeits- und Lernzeiten erfolgt selbstständig – Dauer: 24 Wochen - **Einstieg jeden Montag flexibel möglich!**			

Vorbereitung auf die Lehrabschlussprüfung

Vorbereitungskurs auf die Lehrabschlussprüfung für kaufmännisch-administrative Berufe

Die Lehrabschlussprüfung im 2. Bildungsweg gilt als ordentlicher Lehrabschluss und zeichnet Sie als Fachkraft aus. Dies wirkt sich günstig auf die kollektivvertragliche Gehaltseinstufung und Ihre Karrierechancen aus.

Ihr Nutzen:

- Sie werden optimal auf die Lehrabschlussprüfung vorbereitet und vertiefen Ihr Wissen
- Ihr Lehrabschluss zeichnet Sie als Fachkraft aus
- Sie können den Lehrgang berufsbegleitend absolvieren
- Sie tauschen sich im Kurs mit Kollegen aus

Ziel:

Optimale Vorbereitung auf die Lehrabschlussprüfung für kaufmännische Berufe nach dem Berufsausbildungsgesetz.

Inhalte:

Im Fokus auf die Lehrabschlussprüfung:

- betriebswirtschaftliche Kompetenz
- volkswirtschaftliche Kompetenz
- kaufmännische Grundkompetenz
- Geschäftsprozesse und Fachgespräch
- Schriftverkehr für kaufmännische Berufe
- Musterprüfungen

Zielgruppe:

- Kaufmännische Angestellte, welche die Lehrabschlussprüfung im 2. Bildungsweg absolvieren möchten
- Lehrlinge im 3. Lehrjahr, die eine intensive Vorbereitung auf die Lehrabschlussprüfung in Anspruch nehmen wollen
- Wiederholer und Interessierte

Voraussetzung:

Die ausnahmsweise Zulassung zur ordentlichen Lehrabschlussprüfung ist für Personen mit vollendetem 18. Lebensjahr sowie mit einer einschlägigen Berufspraxis von mindestens 1,5 Jahren vorgesehen.

Hinweis:

- Beachten Sie bitte, dass die Prüfung am Computer geschrieben wird. Notwendig sind dafür MS-Office Kenntnisse.
- Im Preis inkludiert ist ein kombinierter Skriptensatz zu €50,– speziell mit Übungsbeispielen für die Lehrabschlussprüfung.

Ihren Prüfungsantrag reichen Sie hier ein:
Prüfungsservice der Wirtschaftskammer Salzburg, Julius-Raab-Platz 2, 5027 Salzburg
Tel. 0662/8888-277, E-Mail: sposch@wks.at

Seminarleiter:

Mag. Gerhard Giermaier, Geretsberg

Dauer:

60 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 750,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3900001K	09.01.24 - 21.03.24	Di, Do 19.00-22.00 Uhr

Vorbereitungskurs auf die LAP für kaufmännisch-administrative Berufe – Live Online

Sie lernen bequem von zu Hause oder einem Ort Ihrer Wahl, loggen sich zu den vorgegebenen Terminen via Zoom in unser System ein und schon sind Sie live dabei.

Voraussetzung:

Sie benötigen einen Laptop, Tablet oder auch ein Handy mit Kamera und Kopfhörer.

Ihr Nutzen:

- Sie werden optimal auf die Lehrabschlussprüfung vorbereitet und vertiefen Ihr Wissen
- Ihr Lehrabschluss zeichnet Sie als Fachkraft aus
- Sie können den Lehrgang berufsbegleitend absolvieren
- Sie tauschen sich im Kurs mit Kollegen aus

Ziel:
Optimale Vorbereitung auf die Lehrabschlussprüfung für kaufmännische Berufe nach dem Berufsausbildungsgesetz.

Inhalte:
Im Fokus auf die Lehrabschlussprüfung:
- betriebswirtschaftliche Kompetenz
- volkswirtschaftliche Kompetenz
- kaufmännische Grundkompetenz
- Geschäftsprozesse und Fachgespräch
- Schriftverkehr für kaufmännische Berufe
- Musterprüfungen

Zielgruppe:
- Kaufmännische Angestellte, welche die Lehrabschlussprüfung im 2. Bildungsweg absolvieren möchten;
- Lehrlinge im 3. Lehrjahr, die eine intensive Vorbereitung auf die Lehrabschlussprüfung in Anspruch nehmen wollen;
- Wiederholer und Interessierte

Voraussetzung:
Eine ausnahmsweise Zulassung zur ordentlichen Lehrabschlussprüfung ist für Personen mit vollendetem 18. Lebensjahr sowie mit einer einschlägigen Berufspraxis von mindestens 1,5 Jahren vorgesehen.

Hinweis:
Beachten Sie bitte, dass die Prüfung am Computer geschrieben wird. Notwendig sind dafür MS-Office Kenntnisse.
Im Preis inkludiert ist ein kombinierter Skriptensatz um EUR 50,– speziell mit Übungsbeispielen für die Lehrabschlussprüfung.

Ihren Prüfungsantrag reichen Sie hier ein:
Prüfungsservice der Wirtschaftskammer Salzburg,
Julius-Raab-Platz 2, 5027 Salzburg
Tel. 0662/8888-277, E-Mail: sposch@wks.at

Seminarleiter:
Mag. Gerhard Giermaier, Geretsberg

Dauer:
60 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 750,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Online	3900201K	16.04.24 - 27.06.24	Di, Do 19.00-22.00 Uhr

Vorbereitungskurs auf die Lehrabschlussprüfung Einzelhandel

Die professionelle, von Experten geleitete Vorbereitung ermöglicht eine erfolgreiche Absolvierung der Lehrabschlussprüfung im Bereich Einzelhandel auf dem Weg der ausnahmsweisen Zulassung zur Lehrabschlussprüfung.

Ihr Nutzen:

- Sie werden optimal auf die Lehrabschlussprüfung vorbereitet und vertiefen Ihr Wissen
- Sie können den Lehrgang berufsbegleitend absolvieren
- Sie tauschen sich im Kurs mit Kollegen aus

Inhalte:

- Präsentation und Fachgespräch
- Schriftverkehr für kaufmännische Berufe
- Geschäftsfall
- Musterprüfungen

Die Ausbildungsinhalte sind exakt auf die Prüfungsanforderungen abgestimmt.

Zielgruppe:

- Angestellte des Einzelhandels, welche die Lehrabschlussprüfung im 2. Bildungsweg absolvieren möchten.
- Lehrlinge im 3. Lehrjahr, die eine intensive Vorbereitung auf die Lehrabschlussprüfung in Anspruch nehmen wollen
- Für Wiederholer und Interessierte aus dem Einzel--handel

Voraussetzung:

Eine ausnahmsweise Zulassung zur ordentlichen Lehrabschlussprüfung ist für Personen mit vollendetem 18. Lebensjahr sowie mit einer einschlägigen Berufspraxis von mindestens 1,5 Jahren vorgesehen.

Hinweis:

Die Fachkunde im Bereich der Textil- oder Lebensmittelbranche ist je nach angestrebtem Bereich im Selbststudium zu erlernen. Sie werden jedoch zu Beginn des Kurses mit den prüfungsrelevanten Büchern von uns ausgestattet.

Ihren Prüfungsantrag reichen Sie hier ein:
Prüfungsservice der Wirtschaftskammer Salzburg,
Julius-Raab-Platz 2, 5027 Salzburg
Tel. 0662/8888-277, E-Mail: sposch@wks.at

Seminarleiter:

Mag. Gerhard Giermaier, Geretsberg

Dauer:

60 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 750,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3900301K	26.02.24 - 15.05.24	Mo, Mi 18.30-21.30 Uhr
Zell am See	3900302K	02.10.23 - 05.12.23	Mo, Di 18.30-21.30 Uhr

Letzter Schliff zur Lehrabschlussprüfung

Vorbereitungskurs auf die Lehrabschlussprüfung für kaufmännisch-administrative Berufe

Ihr Nutzen:
Optimale Vorbereitung auf die schriftliche und mündliche Lehrabschlussprüfung für kaufmännisch-administrative Berufe

Inhalte:
- Aufbereitung des prüfungsrelevanten Lehrstoffes
- Musterprüfung

Zielgruppe:
Alle Lehrlinge, die sich gezielt auf die schriftliche Lehrabschlussprüfung vorbereiten möchten und Probleme bei der selbstständigen Aufbereitung des Stoffes haben.

Hinweis:
Ihren Prüfungsantrag reichen Sie hier ein:
Prüfungsservice der Wirtschaftskammer Salzburg, Julius-Raab-Platz 2, 5027 Salzburg
Tel. 0662/8888-277, E-Mail: sposch@wks.at

Dauer:
16 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 400,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3900501K	23.11.23 - 24.11.23	Do, Fr 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3900502K	18.01.24 - 19.01.24	Do, Fr 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3900503K	25.04.24 - 26.04.24	Do, Fr 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3900504K	02.05.24 - 03.05.24	Do, Fr 9.00-17.00 Uhr

Vorbereitungskurs auf die Lehrabschlussprüfung Einzelhandel

Ihr Nutzen:
Optimale Vorbereitung auf die schriftliche Lehrabschlussprüfung für kaufmännisch administrative Berufe

Inhalte:
- Aufbereitung des prüfungsrelevanten Lehrstoffes
- Musterprüfung

Zielgruppe:
Alle Lehrlinge, die sich gezielt auf die schriftliche LAP vorbereiten möchten und Probleme bei der selbstständigen Aufbereitung des Stoffs haben.

Hinweis:
Ihren Prüfungsantrag reichen Sie hier ein:
Prüfungsservice der Wirtschaftskammer Salzburg, Julius-Raab-Platz 2, 5027 Salzburg
Tel. 0662/8888-277, E-Mail: sposch@wks.at

Dauer:
8 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 280,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3900601K	13.09.23	Mi 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3900602K	11.10.23	Mi 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3900603K	23.01.24	Di 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3900604K	16.04.24	Di 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3900605K	28.05.24	Di 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3900606K	19.06.24	Mi 9.00-17.00 Uhr

Vorbereitungskurs auf die Lehrabschlussprüfung Einzelhandel - Verkaufsgespräche

Ihr Nutzen:
Optimale Vorbereitung auf die mündliche Lehrabschlussprüfung für kaufmännisch administrative Berufe

Inhalte:
- Aufbereitung des prüfungsrelevanten Lehrstoffes
- Musterprüfung

Zielgruppe:
Alle Lehrlinge, die sich gezielt auf die mündliche LAP (Verkaufsgespräche) vorbereiten möchten und Probleme bei der selbstständigen Aufbereitung des Stoffs haben.

Hinweis:
Ihren Prüfungsantrag reichen Sie hier ein:
Prüfungsservice der Wirtschaftskammer Salzburg, Julius-Raab-Platz 2, 5027 Salzburg
Tel. 0662/8888-277, E-Mail: sposch@wks.at

Dauer:
8 Lehreinheiten

Seminarleiter:
Mag. Matthias Reitshammer, Obertrum

Ihre Investition:
EUR 280,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3901601K	14.09.23	Do 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3901602K	12.10.23	Do 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3901603K	24.01.24	Mi 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3901604K	17.04.24	Mi 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3901605K	29.05.24	Mi 9.00-17.00 Uhr
Salzburg	3900606K	20.06.24	Do 9.00-17.00 Uhr

Vorbereitung auf die Lehrabschlussprüfung Verwaltungsassistent:in

In diesem Kurs bereiten Sie sich auf den praktischen Teil der Lehrabschlussprüfung Verwaltungsassistent vor: Wiederholung, BKO, Geschäftsfall.

Inhalte:
Der Kurs „Vorbereitung aus die Lehrabschlussprüfung“ dient Ihnen zur Vorbereitung auf den praktischen Teil der Lehrabschlussprüfung.

Teil 1: Allgemeine Wiederholung
- E- Einkaufskalkulation und Angebotsvergleich
- Absatzkalkulation
- Berechnung von Verzugszinsen-
- Skontoberechnungen
- Rechnungskontrolle
- Einfache Kontierungen
- Kassabericht und Kassabuch
- Musterbriefe
- Bewertung offener Posten
- Erstellen einer Statistik
- E-Mail
- Faxnachricht
- Briefgestaltung

Teil 2: Kaufmännische Grundkompetenzen
- 1. Lohn- oder Gehaltsabrechnung interpretieren
- 2. Grundsätze unternehmerischen Denkens
- 3. Grundlagen des Beschaffungsprozesses
- 4. Notwendigkeit der Inventur erklären
- 5. Grundlagen des Rechnungswesens
- 6. Belegswesen
- 7. Betriebliche Verfahren zur Erfolgsermittlung

Geschäftsprozesse
- 1. Allgemeine Verwaltung/Sicherheitsverwaltung
- 2. Beschaffung, Inventar- und Materialverwaltung
- 3. Öffentliches Rechnungswesen
- 4. Bereich Office-Management

Zielgruppe:
Lehrlinge im 3. Lehrjahr

Hinweis:
Ihren Prüfungsantrag reichen Sie hier ein:
Prüfungsservice der Wirtschaftskammer Salzburg, Julius-Raab-Platz 2, 5027 Salzburg
Tel. 0662/8888-277, E-Mail: sposch@wks.at

Dauer:
16 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 400,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	4500001K	12.04.24 - 13.04.24	Fr 13.30-21.00, Sa 8.30-16.00 Uhr

Vorbereitungskurs auf die Zusatzprüfung Bürokaufmann & -frau

Inhalte:
- Allgemeiner Schriftverkehr (WORD), z.B. Ein- oder Verkauf, Angebot, Lieferung, Reklamation, Urgenz, vertragswidrige Erfüllung des Kaufvertrages
- Kalkulationen (EXCEL)
- Buchführung
- Zahlungsverkehr
- Kassabuch
- Grundlagen der Volks- und Betriebswirtschaft
- Büroorganisation
- Werbung und Marketing

Zielgruppe:
Prüfungskandidaten, die bereits eine kaufmännische Lehrabschlussprüfung haben und die Zusatzprüfung zum Lehrabschluss Bürokaufmann im WIFI ablegen wollen.

Hinweis:
Beachten Sie bitte, dass die Prüfung am Computer geschrieben wird. Notwendig sind dafür MS-Office Kenntnisse.
Im Preis inkludiert ist ein kombinierter Skriptensatz zu € 40,–, speziell mit Übungsbeispielen für die Lehrabschlussprüfung.

Hinweis:
Ihren Prüfungsantrag reichen Sie hier ein:
Prüfungsservice der Wirtschaftskammer Salzburg, Julius-Raab-Platz 2, 5027 Salzburg
Tel. 0662/8888-277, E-Mail: sposch@wks.at

Dauer:
21 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 500,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3900102K	17.04.24 - 03.05.24	Mi, Fr 18.00-22.00 / Letzter Freitag 17.00-22.00 Uhr
Tamsweg	3900101K	28.09.23 - 07.11.23	Di, Do 18.30-21.30 Uhr

HACCP für den Lebensmittelhandel – Live Online

Dieses Seminar vermittelt ein solides Fachwissen, das im Betrieb zielorientiert umgesetzt werden kann. Rechtskonforme Produktsicherheit und Qualität werden durch Ausbildung eines Hygienebeauftragten (HACCP) gewährt.

Inhalte:

- Rechtliche und mikrobiologische Grundlagen
- Begriffsdefinitionen
- Strukturelle und ablauforientierte Anforderungen an Betriebe
- Aufbau eines Hygiene- und Qualitätskonzeptes

Ziel

Dieses Seminar vermittelt ein solides Fachwissen, das im Betrieb zielorientiert umgesetzt werden kann. Rechtskonforme Produktsicherheit und Qualität werden durch Ausbildung eines Hygienebeauftragten (HACCP) gewährt.

Zielgruppe:

Für Unternehmer und leitende Mitarbeiter.

Seminarleiter:

Siegfried R. John, Altmünster

Dauer:

8 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 300,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Online	3106402K	03.10.23 - 10.10.23	Di 18.00-22.00 Uhr
Online	3106401K	06.03.24 - 13.03.24	Mi 18.00-22.00 Uhr

Scannen Sie den QR-Code und finden Sie alle Termine und Details online!

Skibindungsmontage

Sportmonteur für Skibindungen – Grundkurs

In dieser Ausbildung erlernen Sie die Skibindungsmontage in Praxis und Theorie und erhalten diverse Tipps zur Problembewältigung.

Ihr Nutzen:

- Sie erlernen die Skibindungsmontage in Praxis und Theorie
- Sie erhalten diverse Tipps zur Problembewältigung

Inhalte:

Es werden die grundlegenden Kenntnisse vermittelt, um Bindungssysteme zu montieren und einzustellen.

- Aufzeichnungspflicht
- Rechtliche Grundlagen
- Praktische Arbeit mit Skiausrüstung
- Richtlinien bei Montage und Verkauf
- Überprüfung mit einem Bindungsprüfungsgerät
- Haftungsfragen rund um die Montage und Einstellung von Skibindungen.

Hinweis zur Anmeldung:
Auskünfte erhalten Sie beim Verband der Sportartikelerzeuger und Sportausrüster Österreichs - VSSÖ, Eschenbachgasse 11, 1010 Wien, Tel.: 01 587 3633-24 Sekretariat: Fr. Evelyn Scheidl

Anmeldung online unter:
https://www.vsso.at/akademie/

Seminarleiter:

Mag. Michael Nendwich, VSSÖ, Wien

Dauer:

16 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 380,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3400101K	06.11.23 - 07.11.23	Mo, Di 8.30-17.00 Uhr
Zell am See	3400102K	11.12.23 - 12.12.23	Mo, Di 8.30-17.00 Uhr

Sportmonteur für Skibindungen – Prüfungskurs

Sie erwerben perfekte Kenntnisse über Skibindungsmontage und -einstellung, Recht und Service.

Inhalte:

Fachgerechte Bindungsmontage und Einstellung nach ÖNORM-ISO 11088

- Ski, Schuh und Bindung
- Normen
- Rechtliche Grundlagen und Haftung bei der Bindungsmontage
- Fachgerechter Service von Ski, Schuh und Bindung.

Hinweis zur Anmeldung:
Auskünfte erhalten Sie beim Verband der Sportartikelerzeuger und Sportausrüster Österreichs - VSSÖ, Eschenbachgasse 11, 1010 Wien, Tel.: 01 587 3633-24 Sekretariat: Fr. Evelyn Scheidl

Anmeldung online unter:
https://www.vsso.at/akademie/

Zielgruppe:

Mitarbeiter mit erfolgreich absolviertem Grundkurs sowie mindestens einjähriger Erfahrung in der Montage.

Voraussetzung:

- Ein abgeschlossener Grundkurs, der nicht länger als 3 Jahre zurückliegt und
- Nachweis über eine einjährige Praxiszeit in einer Wintersportabteilung.

Seminarleiter:

Mag. Michael Nendwich, VSSÖ, Wien

Dauer:

16 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 380,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3400201K	06.11.23 - 07.11.23	Mo, Di 8.30-17.00 Uhr
Zell am See	3400202K	12.12.23 - 13.12.23	Di, Mi 8.30-17.00 Uhr

Bootfitting

Skischuh Sales- & Fitting Seminar - Orange Level

Im Basismodul - Orange Level - erhöhen Sie Ihre Fachkompetenz und erlernen dabei die Grundlagen in Anatomie und Bootfitting. Dadurch erweitern Sie Ihre Kenntnisse und profilieren sich im Verkauf.
Das Basismodul berechtigt Sie zum Besuch der weiterführenden Skischuh Sales- & Fitting Seminare Red Level und danach Black Level.

Inhalte:

Theorie:
- Anatomie des Fußes (Grundlagen)
- Technischer Aufbau & Funktion des Skischuhes

Praxis:
- Kompetente Skischuhberatung (Vermessung & Analyse des Fußes, korrekte Modellauswahl)
- Optimierung durch Zusatzverkauf (Socken und Einlegesohlen)
- Bootfitting (Skischuhanpassung & Problemlösungen Grundlagen)

Zielgruppe:
- Handelsangestellte mit Beratungs- und/oder Verkaufserfahrung im Sportfachhandel, die für ihr Unternehmen und für sich selbst eine Bindungsstrategie verfolgen.
- Lehrlinge aus dem Sportfachhandel, die schnellst möglich, im Hartwarenbereich Skischuh, ihr Fachwissen erweitern möchten und dadurch ihre Fachkompetenz steigern möchten.
- Außendienstmitarbeiter der Ski-/Skischuhindustrie, die ihren Horizont erweitern möchten.
- Quereinsteiger aus dem physiotherapeutischen oder orthopädischen Bereich, die neu im Bereich Skischuhverkauf/-anpassung sind und ihren Horizont erweitern möchten.

Voraussetzung:
- Keine besonderen Vorkenntnisse notwendig
- Interesse am Verkauf und an der Beratung von Kunden
- Wenn man selbst Ski fährt, ist das von Vorteil
- Technisches Grundverständnis ist von Vorteil

Hinweis:
Bei Anmeldung bitte Skischuhgröße bekanntgeben!

Seminarleiter:
Martin Kirmair - Head of Training Sidas Academy

Dauer:
8 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 300,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3410101K	15.11.23	Mi 8.30-16.30 Uhr - Level 1

Skischuh Sales- & Fitting Seminar - Red Level

Das Modul Red Level ist die weiterführende Ausbildung zum professionellen Bootfitting für Alpin- & Tourenskischuhe. Sie erhöhen Ihre Fachkompetenz, binden durch professionelle Beratung Ihre Kunden und werden zur gefragten Spezialistin/zum gefragten Spezialisten in jedem Sportfachgeschäft.

Inhalte:

Theorie:
- Anatomie des Fußes (Fortgeschrittene)
- Technischer Aufbau & Funktion des Skischuhes

Praxis:
- Kompetente Skischuhberatung (Vermessung & Analyse des Fußes- digital und analog, korrekte Modellauswahl)
- Formung und Bau von Custom-Einlegesohlen mittels Vakuumtechnologie
- Bootfitting (Skischuhanpassung & Problemlösungen Fortgeschrittene)

Im Anschluss an das Modul Red Level können Sie im darauffolgenden Jahr das Modul Black Level besuchen und zum Profi im Bereich Bootfitting werden.

Zielgruppe:
- Handelsangestellte mit Beratungs- und/oder Verkaufserfahrung im Sportfachhandel, die für ihr Unternehmen und für sich selbst eine Bindungsstrategie verfolgen.
- Handelsangestellte die sich zum professionellen Bootfitter weiterbilden möchten

- Außendienstmitarbeiter der Ski-/Skischuhindustrie, die ihren Horizont erweitern möchten.
- Physiotherapeuten oder Schuhmacher/Orthopädie - schuhmacher, die im Bereich Bootfitting und Problemlösung bei Skischuhen ihren Horizont erweitern möchten

Voraussetzung:
- Abschluss Skischuh Sales- & Fitting-Seminar Orange Level bzw. nachweisliche Erfahrung im Skischuhverkauf / Bootfitting
- Spaß am Arbeiten mit Werkzeugen
- Technisches Verständnis
- Grundkenntnisse der Anatomie des Fußes sind von Vorteil

Seminarleiter:
Martin Kirmair - Head of Training Sidas Academy

Dauer:
16 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 500,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3410201K	16.11.23 - 17.11.23	Do, Fr 8.30-16.30 Uhr - Level 2

Skischuh Sales- & Fitting Seminar - Black Level

Das Modul Black Level ist die Ausbildung für professionelles Bootfitting für Alpin- & Tourenschuhe.

Sie werden zum gefragten Spezialisten in jedem Sportgeschäft und zum Profi für „unlösbare“ Fälle.

Inhalte:
Theorie:
- Anatomie des Fußes (Fachwissen)

Praxis:
- Vermessung & Analyse des Fußes (digital und analog)
- Formung und Bau von Custom-Einlegesohlen mittels Vakuumtechnologie
- Bootfitting (Skischuhanpassung & Problemlösungen für Experten) mit z.B. Holzleisten, fräsen der Schale und Schäumen des Innenschuhes

Zielgruppe:
- Handelsangestellte mit Beratungs- und/oder Verkaufserfahrung im Sportfachhandel, die für ihr Unternehmen und für sich selbst eine Bindungs-strategie verfolgen.
- Handelsangestellte, die sich zum professionellen Bootfitter weiterbilden möchten
- Bootfitter, die ihre Fachkompetenz und ihren Horizont erweitern möchten
- Außendienstmitarbeiter der Ski-/Skischuhindustrie, die ihren Horizont erweitern möchten.
- Physiotherapeuten oder Schuhmacher/Orthopädie-schuhmacher, die im Bereich Bootfitting und Problemlösung bei Skischuhen ihren Horizont erweitern möchten.

Voraussetzung:
- Abschluss des Skischuh Sales- & Fitting-Seminar Red Level
- Mindestens 1 Saison Praxiserfahrung mit den erworbenen Kenntnissen aus dem Red Level
- Technisches Verständnis
- Fundierte Kenntnisse der Anatomie des unteren Bewegungsapparates

Seminarleiter:
Martin Kirmair - Head of Training Sidas Academy

Dauer:
16 Lehreinheiten

Ihre Investition:
EUR 700,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3410301K	20.11.23 - 21.11.23	Mo, Di 8.30-16.30 Uhr - Level 3

Running Academy Training Course

In diesem Running Trainings Course der Academy erhöhen Sie Ihre Fachkompetenz und erlernen dabei die Grundlagen in Anatomie und Biomechanik. Dadurch erweitern Sie Ihre Kenntnisse und profilieren sich im Verkauf.
Werden Sie zum Running Profi in Ihrer Schuhabteilung und begeistern Sie Ihre Kunden mit Ihrem Fachwissen.

Inhalte:

Theorie:

- Anatomie und Biomechanik des Fußes (Grundlagen)
- Technischer Aufbau des Laufschuhes
- Kompetent und effizient Laufschuhe beraten und verkaufen

Praxis:

- Kompetente Laufschuhberatung
- (Vermessung & Analyse des Fußes, korrekte Modellauswahl, Ganganalyse)
- Optimierung durch Zusatzverkauf (Socken und Einlegesohlen)

Zielgruppe:

- Handelsangestellte mit Beratungs- und/oder Verkaufserfahrung im Sportfachhandel, die für ihr Unternehmen und für sich selbst eine Bindungsstrategie verfolgen.
- Lehrlinge aus dem Sportfachhandel, die schnellst möglich, im Hartwarenbereich Running, ihr Fachwissen erweitern möchten und dadurch ihre Fachkompetenz steigern möchten.
- Quereinsteiger aus dem physiotherapeutischen oder orthopädischen Bereich, die neu im Bereich Sportfachhandel sind und ihren Horizont erweitern möchten.

Hinweis:

Bei Anmeldung bitte Laufschuhgröße bekanntgeben!

Seminarleiter:

Martin Kirmair – Head of Training Sidas Academy

Dauer:

8 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 250,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3410501K	17.04.24	Mi 8.30-16.30 Uhr

Outdoor Academy Training Course

In diesem Outdoor Trainings Course der Academy erhöhen Sie Ihre Fachkompetenz und erlernen dabei die Grundlagen in Anatomie und Biomechanik. Dadurch erweitern Sie Ihre Kenntnisse und profilieren sich im Verkauf.
Werden Sie zum Outdoor-Profi in Ihrer Schuhabteilung und begeistern Sie Ihre Kunden mit Ihrem Fachwissen.

Inhalte:

Theorie:

- Anatomie und Biomechanik des Fußes (Grundlagen)
- Technischer Aufbau und verschiedene Bauarten von Berg- und Wanderschuhen
- Kompetent und effizient Outdoorschuhe beraten und verkaufen
- Materialkunde und richtige Pflege

Praxis:

- Kompetente Berg- und Wanderschuhberatung (Vermessung & Analyse des Fußes, korrekte Modellauswahl, Ganganalyse)
- Optimierung durch Zusatzverkauf (Socken, Einlegesohlen & Pflegemittel)
-

Zielgruppe:

- Handelsangestellte mit Beratungs- und/oder Verkaufserfahrung im Sportfachhandel, die für ihr Unternehmen und für sich selbst eine Bindungsstrategie verfolgen.
- Lehrlinge aus dem Sportfachhandel, die schnellstmöglich, im Hartwarenbereich Outdoorschuhe, ihr Fachwissen erweitern möchten und dadurch ihre Fachkompetenz steigern möchten.
- Quereinsteiger aus dem physiotherapeutischen oder orthopädischen Bereich, die neu im Bereich Sportfachhandel sind und ihren Horizont erweitern möchten.

Hinweis:

Bei Anmeldung bitte Wanderschuhgröße bekanntgeben!

Seminarleiter:

Martin Kirmair – Head of Training Sidas Academy

Dauer:

8 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 250,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3410601K	18.04.24	Do 8.30-16.30 Uhr

Tierhaltung und Tierschutz - Modul 1_Live Online

Das Tierschutzgesetz sieht vor, dass Gewerbetreibende für eine artgemäße, tiergerechte Haltung und den Schutz der gehaltenen Tiere verantwortlich sind. Wenn Sie im Rahmen einer gewerblichen Tätigkeit Hunde, Katzen oder Frettchen halten möchten, bereitet Sie dieser Kurs auf die laut Tierschutz-Sonderhaltungsverordnung BGBl.II Nr.139/2018 notwendige Prüfung vor.

Inhalte:

Als Besitzerin bzw. Besitzer einer Tierpension bzw. Betreuungsperson eines Tierheimes sind Sie verantwortlich für die **artgemäße Haltung und den Schutz der Ihnen anvertrauten Tiere.** Sie unterliegen daher von Gesetzes wegen besonderen Bestimmungen. So sind Sie verpflichtet, sich **Kenntnisse über die tiergerechte Tierhaltung** anzueignen. Alternativ können Sie eine Person beschäftigen, welche über das geforderte Wissen verfügt. Diese Kenntnisse sind mit einer **Prüfung nachzuweisen.**

Der Kurs **Tierhaltung und Tierschutz Modul 1** bereitet Sie auf die Prüfung vor, die als Nachweis Ihrer Kompetenzen für die Haltung von Hunden, Katzen und Frettchen gilt. Dieser Kurs behandelt folgende Themen:

- **Recht:** Firmengründung, Bewilligungen, Tierschutz, Tierhaltung, Tierseuchen, landespolizeiliche Bestimmungen, Schadenersatz
- Grundlagen der Hygiene und Immunologie
- Grundlagen der Infektionskunde, Entstehung von Krankheiten
- Grundlagen der Tierernährung, Anatomie, Physiologie
- Grundlagen der Tierhaltung von Hunden, Katzen und Frettchen

Zur Info: Der Grundlagenkurs Tierhaltung und Tierschutz in Tierpensionen Modul 1 bereitet Sie auf die Haltung von Hunden, Katzen und Frettchen im Rahmen einer gewerblichen oder sonstigen wirtschaftlichen Tätigkeit vor.

Die Tätigkeit der Tierhaltung ist ein freies Gewerbe. Allerdings bedarf es neben einer Bewilligung nach § 23 Tierschutzgesetz insbesondere der Einhaltung der Bestimmungen der Tierschutz-Sonderhaltungsverordnung. In dieser sind einerseits die Anforderungen an die Räumlichkeiten und Unterkünfte in denen Tiere gehalten werden und andererseits die Qualifizierung des Betreuungspersonals der Tiere geregelt.

Der Lehrgang beruht auf den gesetzlichen Grundlagen der Tierschutz-Sonderhaltungsverordnung, BGBl.II Nr. 139/2018 vom 29.06.18. insb. Anlage 3 zu § 10 Z 4 „Lehrgang über Tierhaltung und Tierschutz“ und schließt mit einem WIFI-Zeugnis ab. Mit dem Zertifikatweisen die Teilnehmer die erforderliche Eignung, Kenntnisse und berufliche Fähigkeiten zur Betreuung von Tieren nach und sind berechtigt, entweder selbst Einrichtungen wie beispielsweise eine Tierpension zu führen oder in einer Tierhaltungseinrichtung als qualifizierte Betreuungsperson zu arbeiten.

Ablauf: Homestudies über die WIFI-Lernplattform zzgl. Zoom-Conferences – E-Learning mit Live-Online-Terminen.

Zielgruppe:

Mitarbeiter und Eigentümer von Tierheimen, Tierpensionen, Tierasylen und Gnadenhöfen sowie von Einrichtungen, in denen Tiere im Rahmen einer gewerblichen oder sonstigen wirtschaftlichen Tätigkeit gehalten werden.

Voraussetzung:

Am Ende des Lehrganges legen die TeilnehmerInnen eine elektronische Prüfung ab. Bei positivem Erfolg erhalten Sie das WIFI-Zeugnis –einen anerkannten Qualifikationsnachweis im Tierhaltungs- und Tierschutzbereich.

Hinweis:

Bei positivem Abschluss erhalten Sie ein WIFI-Zeugnis.

Förderungen:

Dieses Kursangebot entspricht den Förderkriterien des Bildungsschecks der Landesregierung Salzburg. Bitte prüfen Sie selbst, ob Sie persönlich die Voraussetzungen erfüllen. Unter www.wifisalzburg.at/foerderungenfinden Sie die aktuellen Informationen.

Seminarleiter:

Mag. Mario Wolfram, Wien

Dauer:

24 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 400,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Online	3260001K	29.09.23 - 03.11.23	
Start ab Fr, 29.09.2023 mit Home Studies über die WIFI-Lernplattform, zzgl. Mo, Do Zoom-Konferenzen			
Online	3260002K	08.04.24 - 03.05.24	
Start ab Mo, 08.04.2024 mit Home Studies über die WIFI-Lernplattform, zzgl. Mo, Fr Zoom-Konferenzen			

Tierhaltung und Tierschutz - Modul 2_eLearning

Erlangen Sie den Nachweis der erforderlichen Eignung sowie die erforderlichen Kenntnisse und beruflichen Fähigkeiten zur Betreuung von Tieren in Tierheimen, Tierpensionen, Tierasylen und Gnadenhöfen sowie in Einrichtungen, in denen Tiere im Rahmen einer gewerblichen oder wirtschaftlichen Tätigkeit gehalten werden.

Inhalte:

Der Lehrgang beruht auf den gesetzlichen Grundlagen der Tierschutz-Sonderhaltungsverordnung BGBl. 139/2018 und beinhaltet die gesetzlich vorgeschriebenen Inhalte für den Erwerb und Nachweis der erforderlichen Eignung, Kenntnisse und beruflichen Fähigkeiten für die Betreuung von Tieren in Tierhaltungseinrichtungen oder Zoofachhandel.

Besondere Haltungsvorschriften für

- Vögel
- Kleinsäuger
- Reptilien
- Fische

Ablauf: Homestudies über die WIFI-Lernplattform zzgl. Zoom-Conferences

Zielgruppe:

Mitarbeiter und Eigentümer von Tierheimen, Tierpensionen, Tierasylen und Gnadenhöfen sowie von Einrichtungen, in denen Tiere im Rahmen einer gewerblichen oder sonstigen wirtschaftlichen Tätigkeit (z. B. Zoofachhandel) gehalten werden

Voraussetzung:

Besuch des Modul 1.

Hinweis:

Bei positivem Abschluss erhalten Sie ein WIFI-Zeugnis.

Förderungen:

Dieses Kursangebot entspricht den Förderkriterien des Bildungsschecks der Landesregierung Salzburg. Bitte prüfen Sie selbst, ob Sie persönlich die Voraussetzungen erfüllen. Unter www.wifisalzburg.at/foerderungen finden Sie die aktuellen Informationen.

Seminarleiter:

Mag. Mario Wolfram, Wien

Dauer:

12 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 280,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Online	3260201K	20.10.23 - 03.11.23	Home Studies über die WIFI-Lernplattform
Online	3260202K	19.04.24 - 03.05.24	Home Studies über die WIFI-Lernplattform

Tierhaltung und Tierschutz - Prüfung

Die Prüfung für Modul 1 und Modul 2 aus Tierhaltung und Tierschutz finden am gleichen Prüfungstag statt.
Sie legen die Prüfung in Form einer Online-Testung ab. Diese garantiert Ihnen ein sofortiges Ergebnis.

Hinweis:

Die Prüfung findet jedoch in Präsenz im WIFI Salzburg statt, damit die Sicherheitsvorschriften lt. Verordnung eingehalten werden können.

Dauer:

2 Lehreinheiten

Ihre Investition:

kostenlos

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3260301K	03.11.23	Fr 16.00-18.00 Uhr
Salzburg	3260302K	03.05.24	Fr 16.00-18.00 Uhr

Pflanzenschutzmittel-Sachkundenachweis für Vertreiber und Berater

Mit der Absolvierung dieses Kurses erlangen Sie die Voraussetzung, um die Bescheinigung über den erbrachten Pflanzenschutzmittel-Sachkundenachweis für Vertreiber und Berater gemäß § 2 Pflanzenschutzverordnung 2011 zu erhalten.

Vertreiber, die Pflanzenschutzmittel für den Haus- und Kleingartenbereich verkaufen, haben den Kunden Informationen im Sinne des Art. 6 Abs. 3 der Richtlinie 2009/128/EG über die Risiken der Verwendung von Pflanzenschutzmittel für die menschliche Gesundheit und die Umwelt, insbesondere über die Gefahren, die Exposition, die sachgemäße Lagerung, Handhabung, Anwendung und sichere Entsorgung sowie Alternativen mit geringerem Risiko, zur Verfügung zu stellen (§ 1 Abs. 4 Pflanzenschutzmittel VO)

Inhalte:

- Rechtsvorschriften
- PSM-Kunde
- Zulassung und Genehmigung von PSM
- PSM-Register
- Inverkehrbringen von PSM
- Integrierter Pflanzenschutz und ökologischer Landbau
- Toxikologie und Anwenderschutz
- PSM-Rückstände und Verbraucherschutz
- Grundlagen Schutz der Umwelt und des Grundwassers
- Maßnahmen zur Risikominderung und Schadensverhütung

Zielgruppe:

Verkaufspersonal und Verkaufsberater für den Verkauf von Pflanzenschutzmitteln. Ab November 2015 muss beim Verkauf von Pflanzenschutzmitteln ausreichend Personal zur Verfügung stehen, das über eine Bescheinigung über den erbrachten Pflanzenschutzmittel-Sachkundenachweis verfügt.

Dauer:

16 Lehreinheiten

Ihre Investition:

EUR 400,– einschließlich Arbeitsunterlagen

Termine:

Ort	Kurs-Nr.	Datum	Zeit
Salzburg	3100101K	10.10.23 - 11.10.23	Di, Mi 9.00-17.00 Uhr

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Rasche Anmeldung sichert Ihren Kursplatz.
Um die Effizienz der WIFI-Veranstaltungen zu gewährleisten, ist die Teilnehmer:innenzahl begrenzt. Die Anmeldungen werden nach dem Datum des Einlangens gereiht. Sichern Sie sich durch frühzeitige Anmeldung Ihren Kursplatz!

Der Teilnahmebeitrag
Teilnahmebeiträge und Prüfungsbeiträge enthalten keine Umsatzsteuer, weil die Wirtschaftskammer als Körperschaft öffentlichen Rechts nicht unter den Begriff „Unternehmer" im Sinne des Umsatzsteuergesetzes 1994 fällt. Zahlen Sie den Teilnahme- bzw. Prüfungsbeitrag jeweils vor Veranstaltungsbeginn ein. Bei Seminaren, die in einem Seminarhotel stattfinden, sind die Aufenthaltskosten nicht im Teilnahmebeitrag enthalten.

Stornobedingungen
Stornierungen werden vom WIFI grundsätzlich nur schriftlich entgegengenommen. Die Teilnahme an einer Veranstaltung kann, sofern in der Einladung nicht anders angegeben, bis zu 14 Tagen vor Kursbeginn kostenlos storniert werden. Bei nicht rechtzeitiger Stornierung wird eine Stornogebühr von 50 % des Teilnahmebeitrags verrechnet. Bei Stornierungen am Tag des Veranstaltungsbeginns bzw. nach Beginn der Veranstaltung wird der komplette Veranstaltungsbeitrag fällig. Die Nominierung einer Ersatzteilnehmerin/eines Ersatzteilnehmers ist möglich, diese/r muss jedoch den Teilnahmevoraussetzungen entsprechen. Der/Die ursprüngliche Teilnehmer:in bleibt jedoch für die Kurskosten haftbar.

Rücktrittsrecht von der Kursanmeldung im Sinne des Fernabsatzgesetzes – Widerrufsrecht für Privatkunden
Sie haben das Recht, binnen vierzehn Tagen ohne Angabe von Gründen diesen Vertrag zu widerrufen. Die Widerrufsfrist beträgt vierzehn Tage ab dem Tag des Vertragsabschlusses. Um Ihr Widerrufsrecht auszuüben, müssen Sie uns, WIFI der Wirtschaftskammer Salzburg, Anschrift: Julius-Raab-Platz 2, 5027 Salzburg, Tel. 0662 8888-411, Fax 0662 8888 600, E-Mail-Adresse: info@wifi-salzburg.at, mittels einer eindeutigen Erklärung (z.B. ein mit der Post versandter Brief, Telefax oder E-Mail) über Ihren Entschluss, diesen Vertrag zu widerrufen, informieren. Sie können das Muster-Widerrufsformular auf unserer Webseite (wifisalzburg.at/widerruf) verwenden und übermitteln. Zur Wahrung der Widerrufsfrist reicht es aus, dass Sie die Mitteilung über die Ausübung des Widerrufsrechts vor Ablauf der Widerrufsfrist absenden.

Kein Widerrufsrecht bei Direktbuchung von eLearning-Kursen:
Bei unseren E-Learning Kursen handelt es sich um sogenannte Lieferungen rein digitaler Inhalte. Die Kurse sind auf keinem körperlichen Datenträger gespeichert. Da bereits nachdem wir Ihnen eine Bestätigung über den Vertragsabschluss zur Verfügung gestellt haben, mit Ihrer ausdrücklichen Zustimmung der Zugang zu den Kursen vor Ablauf der 14 tägigen Rücktrittsfrist des § 11 FAGG ermöglicht wird, steht Ihnen für unsere E-Learning Kurse kein Rücktrittsrecht zu.

Folgen des Widerrufs
Wenn Sie diesen Vertrag widerrufen, haben wir Ihnen alle Zahlungen, die wir von Ihnen erhalten haben, unverzüglich und spätestens binnen vierzehn Tagen ab dem Tag zurückzuzahlen, an dem die Mitteilung über Ihren Widerruf dieses Vertrags bei uns eingegangen ist. Für diese Rückzahlung verwenden wir dasselbe Zahlungsmittel, das Sie bei der ursprünglichen Transaktion eingesetzt haben, es sei denn, mit Ihnen wurde ausdrücklich etwas anderes vereinbart. Haben Sie verlangt, dass die Dienstleistungen während der Widerrufsfrist beginnen sollen, so haben Sie uns einen angemessenen Betrag zu zahlen, der dem Anteil der bis zu dem Zeitpunkt, zu dem Sie uns von der Ausübung des Widerrufsrechts hinsichtlich dieses Vertrags unterrichten, bereits erbrachten Dienstleistungen im Vergleich zum Gesamtumfang der im Vertrag vorgesehenen Dienstleistungen entspricht.

Rücktritt vom Ausbildungsvertrag
Das WIFI behält sich vor, bei Vorliegen wesentlicher Gründe, die zur Unzumutbarkeit der weiteren Teilnahme gegenüber anderen Teilnehmer:innen, Vortragenden oder Mitarbeiter:innen des WIFI führen, Teilnehmer:innen vom Veranstaltungsbesuch auszuschließen. Der bereits eingezahlte Kursbeitrag wird aliquot zurückgezahlt.

Die Arbeitsunterlagen
In den Seminar- und Kursbeiträgen sind grundsätzlich die Arbeitsunterlagen inkludiert, falls nicht ausdrücklich etwas anderes bekannt gegeben wird. Ein gesonderter Kauf von Lernmaterial im WIFI ist nicht möglich.

Die Teilnahmebestätigung
Sie erhalten eine Teilnahmebestätigung, wenn Sie mindestens 75 % der Veranstaltung besucht und den Kursbeitrag eingezahlt haben.

Duplikate von Zeugnissen und Ausweisen
Zeugnisse und Ausweise können auch für zurückliegende Jahre als Duplikat angefordert werden. Die Duplikatsgebühr beträgt € 50,–.

Änderungen im Veranstaltungsprogramm:
Viele WIFI-Veranstaltungen werden über längere Zeiträume geplant. Aus organisatorischen Gründen kommt es im Lauf dieser Zeit manchmal zu Programmänderungen. Ebenso ist es möglich, dass die Mindestteilnehmerzahl einer Veranstaltung nicht erreicht wird und diese daher nicht zu Stande kommt. Das WIFI muss sich daher Änderungen von Kurstagen, Beginnzeiten, Terminen, Veranstaltungsorten, Trainern/Trainerinnen, Umstellungen des Stundenplanes bei Lehrgängen sowie eventuelle Veranstaltungsabsagen vorbehalten. Sollten öffentlich-rechtliche Regelungen bestehen, die die Durchführung der Veranstaltungen in der zum Anmeldezeitpunkt vorgesehenen Form unmöglich machen (zB aufgrund von Epidemien), behalten wir uns das Recht vor, die Veranstaltung abzusagen oder die Veranstaltungsform zu ändern (z.B. Online statt Präsenz). Sollte dies bei einer von Ihnen gebuchten Veranstaltung der Fall sein, werden wir Sie rechtzeitig und in geeigneter Weise verständigen. Es können daraus jedenfalls – soweit gesetzlich möglich (dh mit Ausnahme von Vorsatz oder krass grober Fahrlässigkeit) – keine Ersatzansprüche für entstandene Aufwendungen oder sonstige Ansprüche dem WIFI gegenüber abgeleitet werden. Das WIFI kann keine Gewähr bei Druck- bzw. Schreibfehlern in seinen Publikationen und Internetseiten übernehmen.

Lehreinheit (LE)
Die Dauer der Veranstaltung ist auf wifisalzburg.at in „(Stunden) Kursdauer" angegeben. Prinzipiell gliedert sich eine Stunde bzw. eine Lehreinheit in 50 Minuten Unterricht und 10 Minuten Pause. Ausnahmen (1 LE/1 Stunde = 45 Minuten): Werkmeister, Sprachen, Universitätslehrgänge.

Veranstaltungsabsage
Muss eine Veranstaltung aus organisatorischen Gründen abgesagt werden, erfolgt eine abzugsfreie Rückerstattung von bereits eingezahlten Veranstaltungsbeiträgen. Ein weitergehender Schadensersatzanspruch ist ausgeschlossen, z.B. Fahrtkosten, Verdienstentgang etc. Bei einem Ausfall einer Veranstaltung besteht kein Anspruch auf (Ersatz-) Durchführung der Veranstaltung.

Datenschutz
Alle persönlichen Angaben der Teilnehmer:innen werden vertraulich behandelt. Mit der Übermittlung der Daten willigen die Teilnehmer:innen bzw. Interessent:innen ein, dass personenbezogene Daten (Vor- und Nachname, Titel, Geburtsdatum, SVNR, Geburtsort, Firmenname, Firmenadresse, Telefonnummern, E-Mail-Adressen, Zusendeadresse oder Privatadresse), die elektronisch, telefonisch, mündlich, per Fax oder schriftlich übermittelt werden, gespeichert und für die Auftragsabwicklung, Übermittlung von Informationen und zur Qualitätssicherung verwendet werden dürfen. Dies schließt auch den Versand des E-Mail-Newsletters durch uns oder von uns beauftragte Partnerfirmen an die bekannt gegebene(n) E-Mail-Adresse(n) mit ein. Ihre Daten können zur Qualitätssicherung und Abwicklung von Förderungen an Dritte weitergegeben werden. Bei Vorbereitungslehrgängen zur Befähigungsprüfung bzw. Meisterprüfung willigen die Teilnehmer:innen ein, dass personenbezogene Daten (Vor- und Nachname, Titel, SVNR, Geburtsdatum, Geburtsort, Adresse, Telefonnummern, E-Mail-Adressen) zwecks nachfolgender Prüfung an die Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer übermittelt werden dürfen. Sollten sich die persönlichen Daten der Teilnehmer:innen geändert haben oder diese keine weiteren Zusendungen von uns erhalten wollen, bitten wir um Bekanntgabe (schriftlich an WIFI der Wirtschaftskammer Salzburg, Julius-Raab-Platz 2, 5027 Salzburg, per Fax an 0662/8888-600 oder telefonisch unter 0662/8888-411). Ebenso stimmt der Kunde einer elektronischen Verarbeitung und Übermittlung seiner bekanntgegebenen Daten zum Zwecke der Bonitätsprüfung im Sinne des geltenden Datenschutzgesetzes ausdrücklich zu.

Gerichtsstand ist Salzburg.
Es gilt österreichisches Recht. Die aktuell gültigen AGBs finden Sie im Internet auf wifisalzburg.at/agb.
Letzte Änderung: Mai 2023

Barrierefreiheit:
Wenn Sie Barrierefreiheit benötigen, ersuchen wir Sie, uns dies bitte vorab mitzuteilen (5 Wochen), sodass wir Sie optimal unterstützen können.

WIFI Weiterbildungsangebot
2023/2024

Betriebswirtschaft, Recht

Technik, technische Gewerbe

Gesundheit, Wellness

Handel, Verkehr

Handwerk, weitere Gewerbe

Tourismus

Management, Unternehmen

IT, Medien

Matura, Werkmeister, Schulen

Sprachen

Persönlichkeit

Gesamtes Aus- und Weiterbildungsangebot sowie weitere Themenfolder finden Sie auf wifisalzburg.at

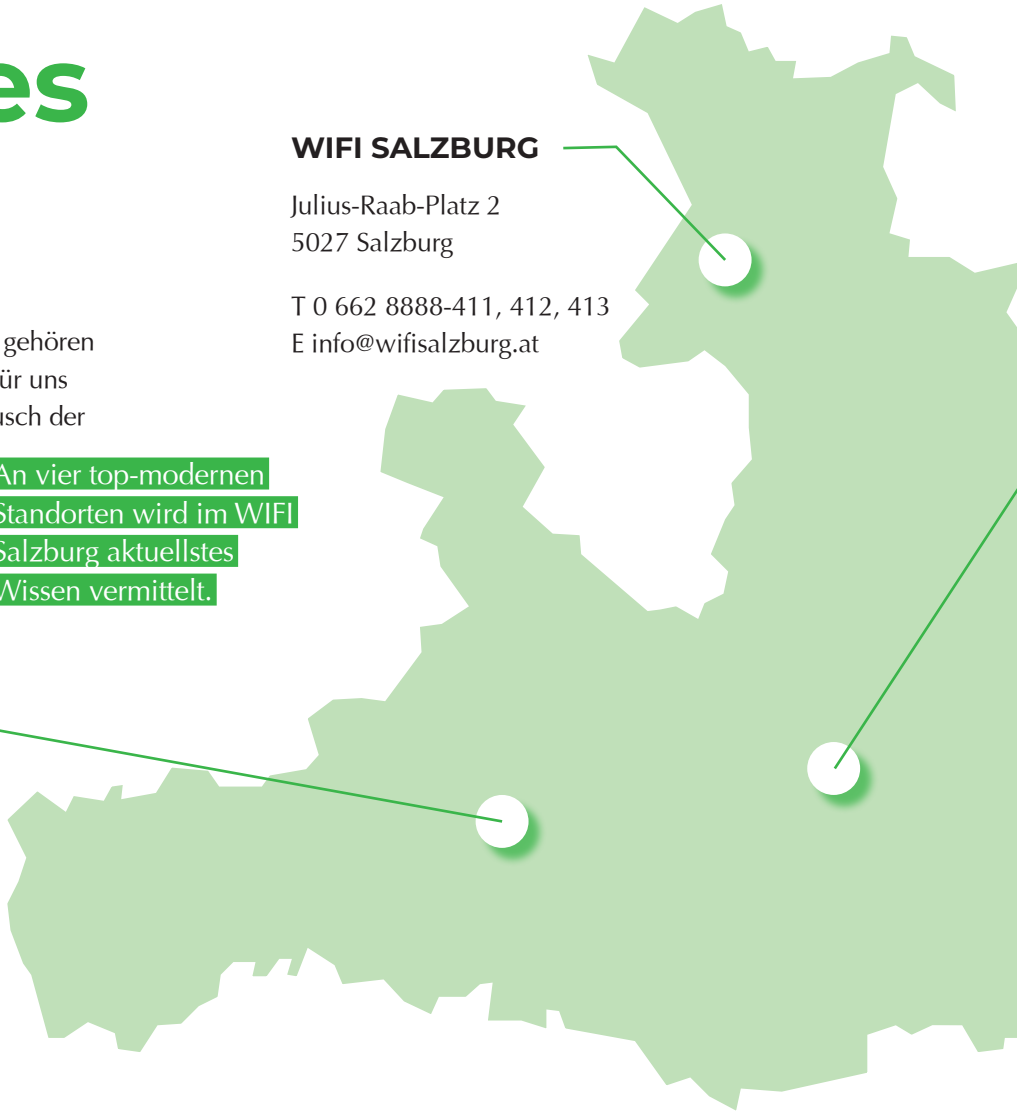
Im WIFI Salzburg treffen Sie Menschen, die sind wie Sie: Hier haben Sie hervorragende Networking-Möglichkeiten, um sich mit Fachkollegen auszutauschen. Profitieren Sie von unserem ausgezeichneten Netzwerk, lernen Sie unsere Trainer und Teilnehmer kennen und knüpfen Sie wertvolle Kontakte für Ihr Berufsleben!

Top-Bildung in Top-Umfeld! In allen vier WIFI Salzburg Standorten bilden wir Sie auf höchstem Niveau!

Modernes Umfeld

Bei uns sind Sie keine Nummer, sondern gehören zu uns. Ihre Erfahrungen und Skills sind für uns von hohem Wert. Wir fördern den Austausch der Teilnehmer untereinander, um den individuellen Lernwert maximal zu steigern.

An vier top-modernen Standorten wird im WIFI Salzburg aktuellstes Wissen vermittelt.



WIFI SALZBURG

Julius-Raab-Platz 2
5027 Salzburg

T 0 662 8888-411, 412, 413
E info@wifisalzburg.at

WIFI SALZBURG PINZGAU

Schulstraße 14
5700 Zell am See

T 0 6542 72440
E pinzgau@wifisalzburg.at

Lebendig & nachhaltig

Gemeinsam mit Univ.-Prof. Dr. Rolf Arnold von der TU Kaiserslautern, einem der international führenden Experten für Berufs- und Erwachsenenpädagogik, haben wir uns mit diesem Thema intensiv auseinandergesetzt. Nach mehreren wissenschaftlich begleiteten Workshops, internen Strategiemeetings und dem laufenden Erfahrungsaustausch mit Trainerinnen und Trainern wurde es „geboren“: das WIFI-Lernmodell LENA.

Es handelt sich dabei um ein neues Lernverständnis: Wir rücken die Lernenden, ihre Lernprozesse und vor allem die Stärkung ihrer Selbstlernkompetenz in den Mittelpunkt. Denn genau diese Lernkompetenz, also die Fähigkeit, sich laufend selbst neues Wissen und neue Fähigkeiten aneignen zu können, ist in der Wirtschaftswelt eine Schlüsselqualifikation.

Die moderne Ausstattung in den WIFIs im Bundesland Salzburg und dazu viel offener Raum sind die idealen Voraussetzungen, um zu lernen, kreativ und motorisch zu arbeiten, neue Ideen zu entwickeln und gemeinsam Projekte umzusetzen. Unsere 1.700 Trainerinnen und Trainer aus den verschiedensten Fachbereichen unterstützen Sie dabei.

Gemeinsam besser lernen nach dem WIFI-Lernmodell „LENA“.

Im WIFI Salzburg treffen Sie auf beste Lernumgebung gepaart mit den besten Trainerinnen und Trainern des Landes!

WIFI SALZBURG PONGAU

Premweg 4
5600 St. Johann

T 0 6412 4343-0
E pongau@wifisalzburg.at

WIFI SALZBURG LUNGAU

Friedhofstraße 6
5580 Tamsweg

T 0 6474 2253
E lungau@wifisalzburg.at

Salzburg Verkehr ®
verbindet

Kostenlos:
Mit Ihrer Kursbestätigung können Sie die Verkehrsmittel in der Stadt Salzburg (Kernzone) kostenlos nutzen.

Unsere Fördertipps

Im Land Salzburg werden berufsorientierte Weiterbildungen oder Ausbildungen gefördert, in welchen Qualifikationen vermittelt werden, die entweder unmittelbar im Berufsleben angewendet werden können oder die Voraussetzung für eine angestrebte berufliche Veränderung (Umschulung) sind.

Förderungen für Privatzahler

BILDUNGSSCHECK DES LANDES SALZBURG

- 50 % der Kurskosten, max. €1.000,–
- Personen über 50 Jahre zum Zeitpunkt des Kursbeginns: 50 % der Kurskosten, max. €1.300,–
- Personen über 18 Jahre mit der Pflichtschule als höchstem Abschluss: 80 % der Kurskosten, max. €2.000,–
- Vorbereitungskurse zur Ablegung der Meister-, Werkmeister oder Befähigungsprüfung (gem. Gewerbeordnung) und Unternehmerprüfung: 50 % der Kurskosten, max. €2.000,–
- Vorbereitungskurse zur Ablegung der außerordentlichen Lehrabschlussprüfung: 50 % der Kurskosten, max. €2.000,–
- Ausbildungen zur Heimhilfe, Pflegeassistenz, Pflegefachassistenz, Diplompflegekraft: 50 % der Kurskosten, max. €2.000,–
- Fachkräfteausbildungen im Bereich digitale Berufe/Kompetenz mit mind. 200 Stunden Kursdauer: 50 % der Kurskosten, max. €2.000,– Ausbildungen im Bereich Medien-Berufe: 50 % der Kurskosten, max. €1.000,–

Kurskosten von weniger als €200,– werden nicht gefördert. Detailinformationen unter wifisalzburg.at/foerderungen

FÖRDERUNG FÜR MEISTER- UND BEFÄHIGUNGSPRÜFUNGEN

- Prüfungsgebühr: Der Zuschuss des Landes beträgt bis zu 100 % der vom Prüfungswerber gemäß der Allgemeinen Prüfungsordnung bezahlten Prüfungsgebühren. Die Auszahlung erfolgt erst nach positiver Ablegung aller Teilprüfungen der Meister- bzw. Befähigungsprüfung.
- Vorbereitungskurse zur Ablegung der Meister-, Werkmeister- oder Befähigungsprüfung (gem. Gewerbeordnung) und Unternehmerprüfung: 50 % der Kurskosten, max. €2.000,–

STEUERVORTEILE DURCH WEITERBILDUNG

Aufwendungen für Bildungsmaßnahmen sind als Werbungskosten abzugsfähig, wenn sie Kosten für Fortbildung, Ausbildung im verwandten Beruf oder eine umfassende Umschulung darstellen. Infos erhalten Sie bei Ihrem Finanzamt oder Steuerberater. https://www.bmf.gv.at

AUSBILDUNG FINANZIEREN MIT BILDUNGSKREDIT

Bildungsdarlehen einer Bank ermöglichen die Finanzierung angestrebter Höherqualifikationen. Ein Bildungsdarlehen deckt die Kosten ab, die im Zusammenhang mit der Aus- und Weiterbildung auftreten können.

ZINSENLOSE TEILZAHLUNG

Zahlen Sie in Raten, ganz ohne Mehrkosten. Voraussetzung:

Der Kurs dauert länger als 2 Monate und die letzte Rate wird spätestens vor Kursende bezahlt.

Rufen Sie uns an: T 0662 8888-411 | wifisalzburg.at

Leistungen des Arbeitsmarktservice (AMS)

AUS- UND WEITERBILDUNGSBEIHILFEN

Wenn Sie arbeitslos sind und einen Kurs besuchen wollen, dann unterstützt Sie das Arbeitsmarktservice bei Erfüllung der entsprechenden Voraussetzungen in dieser Zeit mit Aus- und Weiterbildungsbeihilfen.

WEITERBILDUNGSGELD

Wenn Sie mit Ihrer Arbeitgeberin, Ihrem Arbeitgeber eine gesetzliche Bildungskarenz oder Freistellung gegen Entfall der Bezüge vereinbaren, erhalten Sie vom Arbeitsmarktservice bei Erfüllung der entsprechenden Voraussetzungen Weiterbildungsgeld.

BILDUNGSTEILZEITGELD

Wenn Sie mit Ihrer Arbeitgeberin, Ihrem Arbeitgeber eine Bildungsteilzeit vereinbaren, erhalten Sie vom Arbeitsmarktservice bei Erfüllung der entsprechenden Voraussetzungen Bildungsteilzeitgeld.

Details erfahren Sie beim Arbeitsmarktservice Salzburg,

T 0662 8883-0 | www.ams.at/salzburg

Förderungen für Lehrlinge

LEHRSTELLENFÖRDERUNG: VORBEREITUNGSKURSE AUF DIE LEHRABSCHLUSSPRÜFUNG

Unterstützt wird die Teilnahme von Lehrlingen im letzten Jahr der Lehrzeit oder von Personen, deren Lehrzeitende max. 36 Monate zurückliegt. Der Bund übernimmt 100 % der Kurskosten (inkl. allfälliger USt.) pro Teilnahme.

Detailinfos und Auskünfte über die Förderbarkeit von Kursen erhalten Sie bei der Lehrlingsstelle der Wirtschaftskammer Salzburg, Werner Fuchs, T 0662 8888-391, E wfuchs@wks.at.

Den Förderantrag finden Sie im Internet unter www.lehre-foerdern.at

Förderungen für Unternehmen

BILDUNGSSCHECK DES LANDES SALZBURG

Selbstständig Erwerbstätige: Personen (u.a. auch AsylwerberInnen und PensionistInnen), die eine selbstständige Erwerbstätigkeit ausüben und der Pflichtversicherung unterliegen.

QUALIFIZIERUNGSFÖRDERUNG FÜR BESCHÄFTIGTE

Das Arbeitsmarktservice (AMS) fördert Weiterbildungen von gering qualifizierten und älteren Arbeitskräften mit dem Ziel, die Fähigkeiten der Arbeitskräfte zu verbessern und so deren Arbeitsplätze zu sichern und deren Einkommen zu erhöhen.

Welche Zielgruppen sind förderbar?

- Arbeitskräfte, die höchstens die Pflichtschule abgeschlossen haben
- weibliche Arbeitskräfte, die eine Lehre oder eine berufsbildende mittlere Schule abgeschlossen haben
- Arbeitskräfte, die das 45. Lebensjahr vollendet und eine höhere Ausbildung als Pflichtschule haben

Welche Voraussetzungen müssen erfüllt sein?

- Das Arbeitsverhältnis ist vollversicherungspflichtig oder karenziert.
- Die Weiterbildung ist arbeitsmarktrelevant und überbetrieblich verwertbar.
- Die Weiterbildung verfolgt ein oder mehrere vorgegebene Ziele.
- Die Weiterbildung dauert mindestens 16 Stunden.
- Die Weiterbildung wurde zwischen Ihnen und Ihrer Arbeitskraft vereinbart.
- Sie legen dem Abeitsmarktservice – als Teil des Antrags – ein Angebot des Kursveranstalters oder eine Kopie aus dem Kurskatalog vor.
- Sie stellen Ihren vollständigen Antrag spätestens 1 Woche vor Beginn der Weiterbildung.

Nähere Informationen erhalten Sie unter **www.ams.at**

LEHRSTELLENFÖRDERUNG: ZWISCHEN- UND ÜBERBETRIEBLICHE AUSBILDUNGSMASSNAHMEN

Gefördert werden

- Ausbildungsverbundmaßnahmen im Rahmen des Berufsbildes
- Zusatzausbildungen über das Berufsbild hinaus im Ausmaß von 75 % der Kosten bis zu einer Gesamthöhe von €3.000,– pro Lehrling über die gesamte Lehrzeitdauer: Maximal €20.000,– pro Kalenderjahr und Lehrbetrieb.
- Lehre mit Matura ohne Verlängerung der Lehrzeit unter Anrechnung auf die Arbeitszeit, Abgeltung der kollektivvertraglichen Bruttolehrlingsentschädigung im Ausmaß der Kurszeiten.

Zusätzlich können pro Lehrling

- Vorbereitungskurse auf die Lehrabschlussprüfung bis 75 % der Kurskosten bis zu einer Gesamthöhe von €500,– pro Lehrling gefördert werden. Maximal €5.000,– pro Kalenderjahr und Lehrbetrieb.

LEHRSTELLENFÖRDERUNG: MASSNAHMEN FÜR LEHRLINGE MIT LERNSCHWIERIGKEITEN

Gefördert werden Kosten bei

- zusätzlichem Berufsschulunterricht auf Grund der Wiederholung einer Berufsschulklasse
- Vorbereitungskurse auf Nachprüfungen in der Berufsschule oder auf die theoretische Lehrabschlussprüfung
- Nachhilfekurse auf Pflichtschulniveau in den Bereichen Deutsch, Mathematik oder lebende Fremdsprache
- Förderung von Kosten, die durch zusätzlichen Besuch von Berufsschulstufen bei Lehrzeitanrechnungen, verkürzter Lehrzeit oder Versäumen einer Berufsschulstufe durch Lehrplatzwechsel entstehen.

Die Förderung beträgt 100 % der Kurskosten, maximal €3.000,– pro Lehrling über die gesamte Lehrzeitdauer. Bei Wiederholung und zusätzlichem Besuch der Berufsschule wird die Bruttolehrlingsentschädigung während der Zeit des zusätzlichen Berufsschulunterrichts abgegolten.

LEHRSTELLENFÖRDERUNG: WEITERBILDUNG DER AUSBILDER/INNEN

Die Förderhöhe beträgt 75 % der Kurskosten und maximal €2.000,– pro Ausbilder (Voraussetzung = Ausbilderqualifikation) und Kalenderjahr. Gefördert werden Weiterbildungsmaßnahmen mit Bezug zur Ausbilderqualifikation (z.B. Persönlichkeitsbildung). Nicht gefördert werden fachliche Weiterbildungen.

Informationen erhalten Sie unter www.lehre-foerdern.at

STEUERVORTEILE DURCH WEITERBILDUNG

Weiterbildungskosten sind als Betriebsausgaben von der Steuer absetzbar. Dabei handelt es sich um Aufwendungen, die durch berufliche Fortbildung entstanden sind, wie zum Beispiel Kurs- und Seminarkosten, Kosten für Lehrbehelfe und auch Fahr- und Nächtigungskosten (hierfür gilt jedoch eine Obergrenze).

Können diese Aufwendungen nachgewiesen werden (mittels Vorlage einer Rechnung), so dürfen sie Unternehmer als Betriebsausgaben absetzen.

Gleich informieren!

WIFI Salzburg
Julius-Raab-Platz 2
5027 Salzburg

T +43 662 8888-411
W wifisalzburg.at

Stand 05/2023